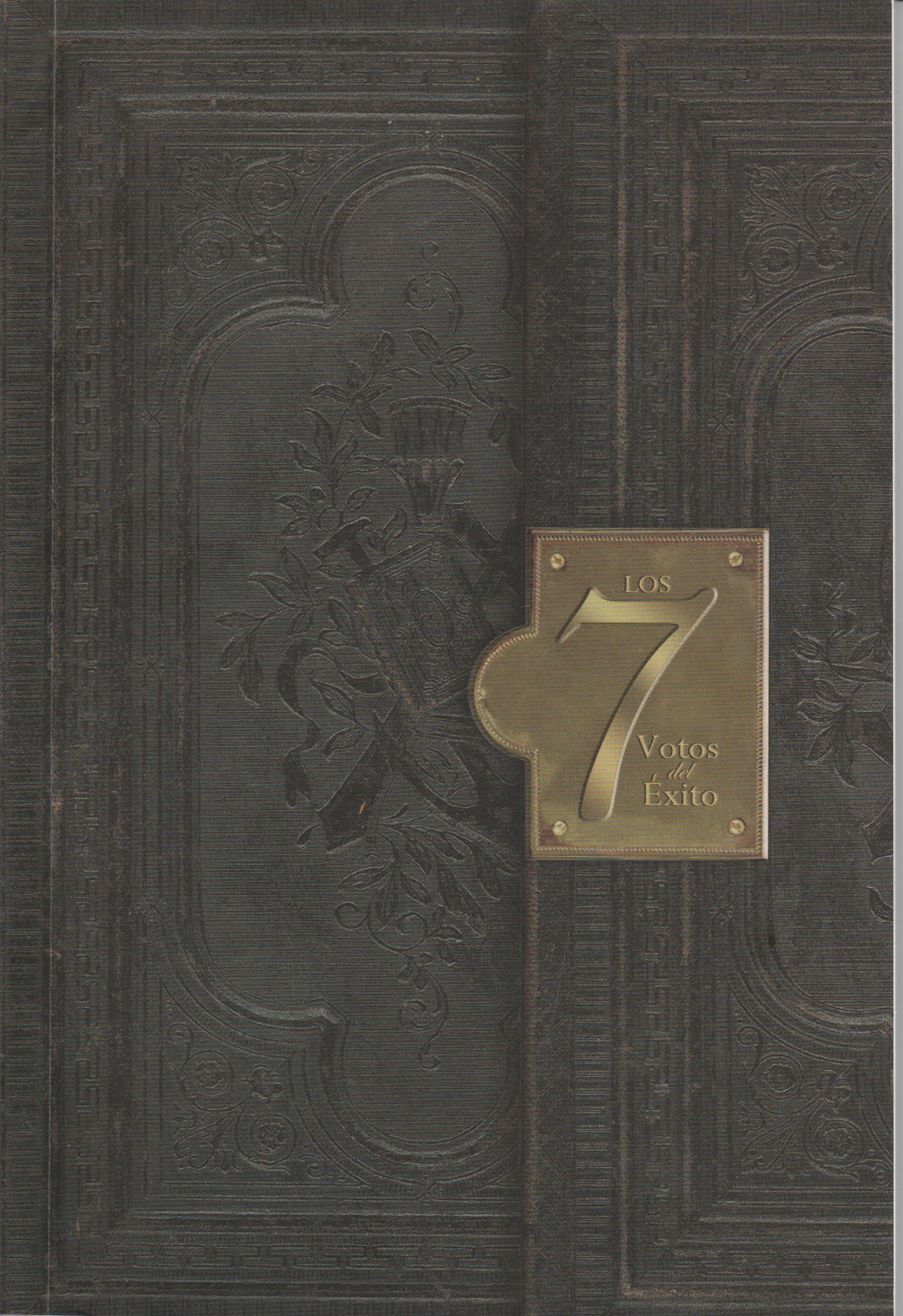

LOS
7
Votos
del
Éxito

LOS 7 Votos *del* Éxito

BERNIE TORRENCE
NESTOR OCHOA

Copyright © 2013
La Red Business Network
Todos los derechos reservados. Ninguna
parte de este libro puede ser reproducida en
alguna forma, sin el permiso, por escrito,
del autor.

Impreso en los Estados Unidos
Diseño de la portada por Joni Deutschman

Sexta Edición

Estás cordialmente invitado

a cambiar el mundo.

LA REUNIÓN DE LAS ÁGUILAS

Esta invitación especial es para ti.
Sueño con establecer los verdaderos pilares del éxito, así como ayudar a las personas a construir sus vidas, desde su interior hacia el exterior, en lugar de, simplemente, crear una ilusión de confianza en sí mismas.

Sueño con aprender y proclamar los Principios de Dios para alcanzar el éxito.

Sueño con crear un Centro de Capacitación Universal, que entrene y establezca un nuevo tipo de líder.

Al asistir a esta reunión te darás cuenta que el éxito no se mide, necesariamente, con riquezas o fama, sino con paz mental y realización personal.

Si de verdad deseas el don de la sabiduría,
si Dios ha preparado tu corazón para recibir esta invitación,
por favor, asiste.
Tu vida puede ser cambiada para siempre.

ÍNDICE

INVITACIÓN A LA REUNIÓN DE LAS ÁGUILAS

PRÓLOGO i

CAPÍTULO 1

NUEVO COMIENZO 1

LOS PILARES DE DECISIÓN

CAPÍTULO 2

EL PILAR DE LA HONESTIDAD 10

CAPÍTULO 3

EL PILAR DE LA GENEROSIDAD 20

CAPÍTULO 4

EL PILAR DEL TRABAJO DURO 28

CAPÍTULO 5

EL PILAR DE LA HUMILDAD 36

LOS PILARES DE LA REVELACIÓN

CAPÍTULO 6

6.1. PLANIFICACIÓN EFECTIVA 43

6.2. SENTIDO COMÚN 51

CAPÍTULO 7

EL PILAR DEL DOMINIO PROPIO 59

CAPÍTULO 8

LA MISIÓN 66

EPÍLOGO 76

SIETE VOTOS

PRIMER VOTO 79

SEGUNDO VOTO 81

TERCER VOTO 83

CUARTO VOTO 85

QUINTO VOTO 87

SEXTO VOTO 89

SÉPTIMO VOTO 91

LA REUNIÓN DE LAS ÁGUILAS 93

UNA NOTA PERSONAL DE BERNIE TORRENCE 94

Transforma tu vida,
es el momento de volar...
Bendiciones

PRÓLOGO

Bolívar, Ohio

La última reunión de la junta directiva, para una singular corporación del Medio Oeste de los Estados Unidos, justamente llegaba a su fin. Quince años habían pasado desde que este grupo de siete hombres empezó una pequeña publicación en Ohio. En los años que siguieron, la compañía había crecido hasta llegar a ser la mayor editorial de su tipo en los Estados Unidos; un logro impresionante, considerando los obstáculos que cada uno de los siete propietarios tuvo que superar.

_ "Muy bien, caballeros,"- afirmó John, con su estilo de ir directamente al punto. _ "Esta es nuestra última reunión como compañía; mañana los documentos estarán listos para finiquitar nuestro compromiso de transición de un año."-

_ "¡Y qué año ha sido éste!"-, dijo Ernie, un afable y brillante director de mercadeo, quien se había convertido en una leyenda en la industria. _ "El año pasado, cuando vendimos, todo era 'cielos azules' para nosotros, pero sin duda, me he dado cuenta que el dinero no lo es todo."-

_ "Estoy de acuerdo.", agregó Bob. _ "Simplemente ya no es lo mismo cuando no haces las cosas con un propósito."-

_ "¿Algún negocio que aún tengamos pendiente antes de levantar la sesión?"- preguntó John.

Bernie se levantó de la gran mesa redonda que estaba al centro de la sala de conferencias y, poniéndose de pie frente a los demás, dijo: _ "Sí; tengo una última cosa."- Se retiró de la sala por un momento y regresó

con un gran baúl negro. _ "Esta sala de conferencias nos ha servido bien a lo largo de los años. Es un lugar espiritual. Hemos reído, llorado, orado y recibido la mayor parte de nuestras estrategias empresariales, justo alrededor de esta mesa. Miren estas paredes."- Abrió el baúl y lo colocó en el centro de la mesa. _ "Estas paredes nos hablan a través de las placas, de los premios y las cartas que hemos recibido estos últimos quince años, juntos, como un equipo; ¡Un equipo comprometido!"-

Bernie siempre era como la terminal nerviosa para este grupo de emprendedores. Comenzaron sin nada y vendieron su empresa por millones de dólares. Todos estos hombres ahora eran millonarios, antes de tener cuarenta años, a excepción de John, el estadista mayor, quien desempeñaba la figura paterna.

_ "¿Qué pasa? - Preguntó John.

_ "Amigos míos", dijo Bernie. "Creo que hoy deberíamos tener un funeral por nuestra compañía. Este último año, todos hemos debatido por el diferente estilo de administración de los nuevos propietarios. Hay una gran diferencia. "continuó Bernie, mientras miraba a cada uno de sus socios. "Pieza por pieza estamos desmembrando los principios que nos dieron éxito. Nuestra historia no es una filosofía de administración; ¡Es acerca de la vida! Nuestra empresa estaba viva, respiraba, era nuestra identidad y ahora está muerta. La vendimos y ahora no vivirá más. Terminemos este capítulo de nuestras vidas y enterremos los últimos quince años con la dignidad que esta maravillosa organización se merece."-

Bernie empezó a quitar todas las placas y premios de la pared de la sala de juntas; las envolvió en plástico y las colocó cuidadosamente en el negro baúl forrado de terciopelo. _ "Mira Ernie", dijo, mientras tomaba el último cuadro de la pared. "Esta es la invitación original que nos enviaste a cada uno de nosotros hace quince años."-

La invitación decía: "La Reunión de las Águilas".

Los ojos de Ernie se humedecieron mientras quitaba la invitación, del marco en que se encontraba. Un simple pedazo de papel que le hizo

recordar los inicios. Él leyó en voz alta la letra descolorida: _ "Estás invitado a cambiar tu mundo…", _ "Oh Dios"- dijo. _ "¡Qué cambio el que hemos visto! De la pobreza a la riqueza. ¡Los amo amigos! Gracias por haber venido a esa reunión de hace quince años. Nunca voy a ser el mismo."-

_ "Ni yo.", añadió Bernie, tomando la invitación y colocándola dentro del baúl.- _ "La sabiduría edificó un palacio sobre siete pilares y todos nos hemos convertido en pilares de fortaleza para los demás. Juntos hicimos hazañas en el pasado y sólo Dios sabe qué nos depara el futuro. Tengo un regalo para cada uno de ustedes."- Bernie siempre espiritualizaba las cosas, haciendo que todos fueran más despacio y captaran el momento. Sus compañeros sabían que así era él y lo amaban por ello.

_ "La semana pasada", continuó Bernie, "estaba pensando cómo, juntos, vivimos nuestras vidas. Empezamos sólo con nosotros mismos. Sé que nunca será lo mismo para mí sin ustedes y me puse a pensar en lo que cada una de sus vidas han significado para mí a través de los años. Yo soy un producto de su influencia y la bendición de Dios."-

Bernie caminaba alrededor de la mesa abrazando a cada uno de sus socios como si fuera un hermano y dándoles una caja, cada una conteniendo un pilar dorado.

_ "Hemos sido los pilares del éxito."- Dijo. _ "Dios nos usó increíblemente como equipo. Hace quince años reconocimos lo mucho que nos necesitábamos el uno al otro. Ustedes aceptaron mis fortalezas y perdonaron mis debilidades. Cada uno de ustedes tiene un don especial que cambió mi vida. Gracias por compartirlos conmigo."-

Los siete hombres entendieron el peso de ese momento; el final de una era. Se levantaron y abrazaron unos a otros, sabiendo que sus vidas estaban a punto de pasar otra transición. John cerró la reunión en oración, como lo había hecho durante años.

_ "Señor," empezó John, "hace quince años, cuando recibimos

la invitación para la Reunión de las Águilas, poco sabíamos acerca de cómo serían bendecidas nuestras vidas. Estamos agradecidos del gran regalo que nos has dado: Tenernos unos a otros. ¡Gracias, Dios, por estos hombres! -

Al finalizar la sesión, Ernie ayudó a Bernie a sacar el baúl. _"¿Quién sabe? Pronunció Ernie con una sonrisa infantil. "¡Tal vez algún día, en el futuro, nos reuniremos otra vez como Águilas y cambiaremos el mundo!" -

John agregó proféticamente: _ "Siempre debes estar listo. Dios ya nos utilizó como equipo una vez; tal vez lo hará de nuevo en el futuro."-

Medellín, Colombia

Néstor Ochoa, nerviosamente, presionó varias veces el botón "L "del elevador, a pesar de que éste ya se había iluminado. Luego de entrar, las puertas del ascensor se cerraron lentamente, rodeándolo con sus paredes de espejos. Mientras el ascensor descendía, se quedó mirando su propio reflejo y se arregló la corbata.

Un diferente sonido de campana interrumpía el silencio mientras el ascensor pasaba por cada piso. _ "Va a ser diferente."- se repitió a sí mismo, viéndose intensamente a través del espejo. ¡Ding!... El timbre interrumpió otra vez, como una cinta en la casetera para aprender un idioma, forzándolo a repetir y volver a aprenderse una simple frase: _"Será..."- Se detuvo, mirándose fijamente a los ojos en el espejo; exhaló y se limpió el sudor de la frente antes de continuar. ¡Ding! _ "...diferente."_

Néstor repetía su mantra ante el espejo del ascensor, con la esperanza de convencerse a sí mismo de que lo que estaba diciendo podría ser cierto. ¡Ding! _ "SERÁ diferente."- Frustrado, sacudió la cabeza, se aflojó la corbata y empezó a ajustarla de nuevo. ¡Ding! –"Va a ser DIFERENTE."- Volvió a respirar hondo y exhaló lentamente. Satisfecho con el nuevo y perfecto nudo de la corbata, un último timbre sonó y se abrieron las puertas del elevador, haciendo desaparecer la imagen de Néstor que se reflejaba en ellas, revelando, a la vez, el luminoso vestíbulo

del Hotel Dan Carlton en Medellín, Colombia. El sol de la mañana entraba por las ventanas y se reflejaba en los pisos de mármol. Se oía el ruido del salón lleno de gente. Ya no estaba solo.

_ "Hola Néstor."- saludó Federico Victoria, el fundador del canal de televisión Life Design TV, desde el otro lado del vestíbulo, esquivando los montones de bandejas de canapés y cafés. Todos los asistentes se reunieron en el centro de la habitación._ "¡Buenos días! Estamos esperando tu charla de hoy. ¡Estamos listos para que nos inspires!"-

_ "Sí, ¡qué bueno verte!"- Contestó Néstor, estrechándole la mano y tratando de sonreír convincentemente. El sudor en la frente comenzó a gotearle de nuevo. _ "Gracias por haberme invitado a dar esta charla."- dijo.

_ "¡Bueno, nuestro público está esperando! ¡Nada menos que la voz de una autoridad mundial en entrenamiento para el éxito! - le dijo Federico sonriendo y dándole unas palmaditas en la espalda mientras caminaban hacia el centro de convenciones del hotel. _ "Hoy es el día que lanzamos nuestra visión. Pronto toda América Latina sabrá que existe un verdadero sistema de vida. Este es un día histórico para todos nosotros. ¡Estamos enseñándole a la gente cómo funciona la vida!"-

_ "Es un sistema simple para el éxito. Sólo tienes que seguirlo."- La voz de Néstor se quebró al decir esto.

_ "Funcionó para ti."- dijo Federico con admiración.

Néstor forzó una sonrisa aún más grande y se limpió el sudor. Los dos hombres siguieron caminando por el vestíbulo hacia la sala de conferencias.

Néstor tomó un panecillo de una de las bandejas que rodeaban el pasillo; lo puso en el bolsillo de su traje y siguió caminando, mientras Federico le recordaba el horario de la tarde. Su voz retumbaba en los oídos de Néstor mientras se movían por la adornada alfombra. El pasillo se extendía ante ellos bajo la luz de una lámpara colgante.

Néstor agarró las migajas del panecillo en su bolsillo y por su mente corrían, como una presentación de diapositivas, las imágenes inquietantes de los últimos doce meses de su vida: Su esposa empacando sus pertenencias cuando tuvieron que desalojar su casa de un millón de dólares y volver a Colombia; su expresión de horror cuando él le comunicó que iba a cerrar las tres compañías; los rostros insensibles de los hombres del banco cuando embargaron sus dos carros.

Néstor apretó la mandíbula al recordar el abrazo alentador de su madre después de verse obligado a desalojarla del apartamento de sus sueños, el cual le había comprado para que ella pudiera vivir por el resto de sus años.

Sólo era cuestión de tiempo para que el desastre financiero personal alcanzara su imagen pública. Era un hombre que se sostenía de una cuerda floja. Con un nudo en su estómago por el remordimiento, sacó el panecillo de su bolsillo, lo dejó junto al teléfono de cortesía, sobre la mesa situada junto a la entrada de las puertas de la sala de conferencias.

_ "¡Aquí estamos!"_ dijo Federico, sonriendo. Abrió las puertas a un salón lleno de luces de estudio y de caras sonrientes. Las cámaras filmaban el estruendo de los aplausos cuando Néstor caminaba entre la multitud, sonriendo y estrechando las manos de la gente. Se abrió paso al centro del escenario, donde el podio y un micrófono le esperaban. Respiró profundo y se quedó allí, siendo el centro de las miradas y de aquellas cegadoras luces que caían directamente sobre él.

Ya en silencio, cada rostro de la multitud lo miraba con expectación. Néstor sentía la garganta seca y cerrada; se secó la frente con una mano y con la otra buscó a tientas el nudo perfecto de su corbata. Tomó otro respiro nauseabundo y logró inclinarse hacia adelante para decir: _ "Yo soy la prueba viviente de que el éxito es posible."- El micrófono amplificaba su voz a través de todo el centro de conferencias, haciendo eco en el vestíbulo de mármol. Al pronunciar aquellas palabras, no quedaba claro si lo que decía era una pregunta o una afirmación. Hizo una pausa; reunió

fuerzas y se quedó mirando a la audiencia como un animal herido, listo para saltar; entonces dijo: _ "Cualquier cosa que tú quieras, cualquier cosa que tú crees que necesitas..."- Hizo otra pausa. Sus ojos estaban vacíos y su expresión en blanco. De pronto una sonrisa de estrella de cine brilló en su rostro y volvió a decir: _ "¡Sólo tienes que extender la mano y tomarlo!, La vida tiene un diseño."- La sala estalló con un aplauso ensordecedor.

Fuera de la sala de conferencias, en el pasillo vacío del hotel, un teléfono estaba sonando. Junto al panecillo abandonado de Néstor, la luz en el teléfono de cortesía parpadeaba mientras sonaba, una y otra vez, como un despertador persistente. Alguien estaba llamando, pero nadie, ni siquiera Néstor, estaba allí para responder.

El discurso de Néstor estaba lleno de historias conmovedoras y de aforismos de motivación sobre el trabajo duro y soñar en grande. Compartió su historia de cómo había vivido el sueño americano en los Estados Unidos.

A los trece años de edad había emigrado a New Jersey con una gran determinación para trabajar duro y hacer una fortuna. Comenzó lavando carros, limpiando baños, trabajando como mesero y, finalmente, vendiendo carros. En poco tiempo se convirtió en el subdirector de ventas del segundo mayor distribuidor de Toyota en el país. A partir de ahí, adquirió la certificación en Ingeniería de Sistemas de Microsoft y cambió de horizontes para aprovechar la oportunidad en la alta tecnología.

Cuando el auge inmobiliario llegó a Florida, Néstor fue uno de los primeros en compartir el nuevo evangelio del éxito: Ser propietario de vivienda en Estados Unidos.

La audiencia en esa sala de conferencias del Hotel Dan Carlton asimiló cada palabra; les había vendido su sueño y con él logró inspirarlos, a pesar de que en su interior estaba luchando con una de las decepciones más duras de su vida. Estaba claro que entendía cómo puede funcionar el éxito, pero lo que no podía decirle a la audiencia era que ya no entendía

'por qué' el éxito funciona. Sólo podía contar parte de la historia, sabía que lo demás era mentira. Se sentía estar contando una gran mentira que no podía rectificar. Terminó su discurso con la multitud cantando junto con él: _ "¡Lo PUEDES tener! ¡Lo PUEDES lograr!". -

Mientras se sentaba en la primera fila, bajo el estruendo de los aplausos, Néstor puso su mano en el bolsillo vacío del abrigo. Buscó alrededor hasta que las yemas de sus dedos encontraron la miga del pan que aún permanecía allí, sin haberse tocado. Contó cada miga. Las giró entre sus dedos muchas veces y, en lugar de sacar alguna, se quedó sentado, sin expresión, dejando que el sudor corriera por su frente.

Federico se subió al escenario y presentó al siguiente orador, alguien de una organización llamada "La Red", un hombre de negocios, norteamericano, llamado Jerry Anderson. La multitud cortésmente se calmó mientras un hombre simpático, con su rostro bronceado, gran sonrisa y mirada amable subió al escenario. El orador, en lugar de gritar o saludar, humildemente se quedó allí por un momento, como tomando confianza.

Jerry era amable, pero más reservado, casi pensativo antes de hablar. _"No les puedo prometer una vida fácil."- empezó diciendo.

Néstor le miró confundido por las palabras que Jerry había dicho.

_ "Yo no tengo algún canto o frase contagiosa que resuelva sus problemas."- siguió diciendo Jerry. _ "Mi historia no es sólo de éxitos. Es una de muchos fracasos, luchas y duras lecciones. Yo busqué abundancia, riqueza y poder, pensando que esas cosas me harían feliz, pero éstas son solamente cosas. Hoy estoy aquí para decirles que la esperanza existe y que es la clave del éxito. Ser un hombre de negocios ha cambiado mi corazón porque he aprendido no sólo de mis éxitos, sino también de mis fracasos. Sé que la gente quiere esperanza y sé lo importante que ella es para un individuo, una organización o un país que está desesperado por la verdad y el cambio."-

Por primera vez, el corazón de Néstor se calmó como si su

tormenta interna de emociones se dispersara; se inclinó hacia adelante; era el mensaje que necesitaba. No podía entender cómo un hombre de Estados Unidos, que ni siquiera podía hablar español, podía hablar con tal autoridad y conocimiento, en un país del cual no era ciudadano. Era sólo un visitante, pero todo el ser de Néstor se llenó de expectación y suspiró diciendo: _ "¡Sí! ¡Esto es verdadera motivación!"-

Jerry continuó: _ "¿Hay alguien, en este salón, que no sea exitoso? ¿Alguien que sea un fracasado? ¡Yo soy esa persona! ¡Fracaso todos los días! ¿Hay alguien, en este salón, que no tenga todas las respuestas? ¿Estás desesperado por un cambio en tu vida, en tu familia? ¿Hay alguien aquí que esté desesperado?"-

El salón quedó en silencio. Jerry se quedó allí, con una calma y autoridad tan sencillas, que carecía de gestos y signos de exclamación, como si las pausas y los silencios entre sus frases simples fueran, de alguna manera, igual de poderosas en sustancia. Algo se movía; algo agitaba cada corazón en el salón.

Néstor retiró la mano de su bolsillo y miró las pocas migas de pan enredadas en sus dedos; fue como si una descarga eléctrica se moviera a través de él y en la habitación. _ "Estoy desesperado."- murmuró. _"Realmente lo estoy. _ "dijo de nuevo en voz alta y lo suficientemente fuerte, que lo escuchó toda la audiencia a la que acababa de cautivar con su historia. En ese momento, cada sueño, cada oportunidad perdida, cada éxito y cada acción fallida se fusionaron en su corazón, con un choque tan intenso que el residuo emocional era una esperanza con energía. Su carga se elevó y, en medio de todos sus fracasos, vio la promesa de la esperanza de una solución. Ésta era fuente de inspiración, una guía a la paz.

Jerry continuó y dio testimonio personal de su fe. Néstor esperaba que profundizara en estrategias de negocios, pero Jerry habló de su vida con honestidad personal y vulnerabilidad. Resultó sorprendente e indiscutiblemente fácil atribuirle esas cualidades. También compartió sobre cómo navegar en las luchas que se interponen en nuestro camino al éxito.

Mientras terminaba su discurso, Jerry hizo una última pregunta a todos para que se la hicieran a sí mismos: _ "Frente a un problema, una oportunidad o cualquier transición en su vida, ¿cuál de las siguientes opciones van a utilizar frente a la adversidad? Estas son sus opciones: ¿Qué debería pasar?, ¿Qué podría pasar? y ¿Qué va a pasar? - Jerry concluyó diciendo: _ "Gracias por permitirme compartir con ustedes hoy."-

Jerry bajó del escenario y se sentó en la silla vacía, al lado de Néstor, en la primera fila. Éste extendió su brazo para estrecharle la mano y murmurar las palabras: _ "Quiero lo que tú tienes."- Jerry le sonrió. Entre tanto que Federico subía al escenario para presentar al siguiente orador, Jerry respondió: _ "Hay diferencia entre querer las cosas que tengo y querer lo que yo soy."-

_ "Sí. Eso está claro. _ "Dijo Néstor, asintiendo con una sonrisa.

Jerry le entregó una tarjeta de presentación mientras agregaba: _ "Ya hablaremos." _

A la mañana siguiente, en su habitación del hotel, Néstor se despertó con el sonido del timbre del teléfono. _ "¿Sí?"-

_ "Hola, Néstor. Soy Federico. ¿Te acuerdas de Jerry?"-

_ "Por supuesto."- respondió Néstor, todavía aturdido por el sueño y sentándose en la cama.

_ "Pues va a invitar a un pequeño grupo a su casa en West Palm Beach. Creo que deberías ir. El fundador de La Red llegará de Ohio y tendrás la oportunidad de conocerlo. Están pensando en dar algún tipo de capacitación. Creo que sería maravilloso si pudieras traducir algo de su material al español para nosotros. Nos encantaría hacer un programa sobre ética y liderazgo y tú serías perfecto para ello. La reunión es especial y tú los entenderías mejor que yo. Necesitamos aprender cómo combinar los negocios con los principios de Dios."-

Estas últimas palabras llegaron a tocar un nervio que Néstor había

dejado expuesto entre sus colegas; su actitud cambió con esta posibilidad. Tal vez sería el cambio de ritmo que necesitaba... y si había algo que necesitaba, era una nueva perspectiva. _ "Sería un honor representarte a ti y a Life Design TV."- dijo.

_ "Eso es bueno,"- dijo Federico. _ "porque Jerry preguntó específicamente por ti; dice que ve algo en ti, un verdadero potencial; por eso quiero que vayas como representante de Life Design TV. Cuando regreses deseo que hagas un programa de televisión semanal como parte del Plan de Global Priority, que el gobierno promueve. Tendrás que obtener suficiente material para poner en marcha un nuevo movimiento. Podemos conseguirlo sobre la perspectiva de los principios; asegúrate de conseguir ideas sobre valores, no sobre religión."-

_ "Eso haré."- contestó Néstor.

Una semana después, Néstor se encontraba camino a Estados Unidos, hacia la que se convertiría en una experiencia memorable. Un año antes él había empezado su viaje en la voluntad de Dios y ésta iba a ser otra cita divina, la parte que faltaba de una fe transformadora.

Sacando un hermoso diario de cuero que compró en Medellín, pasó los dedos sobre la cubierta en relieve. Esta no había sido una compra ordinaria. Era un objeto costoso, producto de los verdaderos artesanos colombianos del cuero. Habían creado una obra maestra en detalles y diseño. El diario tenía una gran pieza de bronce que servía de cierre a esta reliquia. Las páginas eran de papel pergamino de alta calidad. Éste era el tipo de diario que los capitanes de mar o líderes militares habrían utilizado para llevar un registro permanente de sus viajes y misiones. Néstor no tenía idea del tesoro que esas páginas contendrían: Un mensaje eterno, de valor incalculable, que podría cambiar generaciones.

Del mismo modo que la vida comienza con una hoja de papel en blanco, Néstor abrió el seguro de bronce y comenzó a escribir

NOTAS

CAPÍTULO 1

UN NUEVO COMIENZO

Decidí considerar este viaje como un nuevo comienzo. He pasado estos últimos meses de mi vida, sintiendo confusión, con muchas dudas y preguntas. Voy a dejar de evadirlas y a dejar de ocultarme. Esta ya no será mi táctica de lucha. Voy a aferrarme fuertemente a estas preguntas, hasta que haya encontrado la respuesta. Voy a dejar mis fracasos atrás y permitiré que una nueva esperanza me consuma. Yo sé lo que significa estar conformado a este mundo y ahora quiero ser transformado. Después de anotar esto, hice a un lado mi pluma.

Cuando llegué al aeropuerto, el tráfico era ligero, nada parecido a como sería dos horas después, cuando el tráfico de las ocho de la mañana comienza y la gente inunda nuestras autopistas, desobedeciendo las leyes de tránsito y siendo insensible a las necesidades de los demás. No siempre pensé de esta manera, pero mis sentimientos habían cambiado este último año. Estoy muy consciente de nuestra nación y de nuestra gente. Estamos trabajando muy duro; sin embargo, hemos logrado tan poco. Luchamos no sólo contra las presiones de los negocios, sino también contra la corrupción del gobierno y del hombre.

Mi esperanza se encuentra en este día. Este preciso momento es eterno. Mis acciones y decisiones se toman ahora y espero encontrar otra clave que me ayude a entender mi destino... nuestro destino... el futuro de América Latina.

Mientras caminaba dentro del aeropuerto, una voz familiar surgió detrás de mí: _ "¡Hola, mi hermano!" - Era mi amigo Paul, quien me estrechó con un abrazo paternal. Nos habíamos conocido en las reuniones de Life Design TV y valoraba mucho nuestra relación.

_ "¿A dónde vas? "– preguntó-.

_ "Hoy voy a West Palm Beach."- le dije.

_ "El hogar de los ricos y famosos."- replicó Paul.

_ "De hecho, espero encontrar algunas respuestas para mi negocio, o mejor aún, para nuestra nación."-

_ "Néstor, ¡esto es maravilloso! Oraré para que Dios te enseñe."-

_ "Gracias; creo que Él nos va a enseñar qué hacer con lo que sabemos." _

Paul hizo una pausa y agarró mi hombro. _ "Néstor, hoy es el día de tu destino. Puedo sentirlo. Déjame orar por ti."- Nos alejamos del montón de gente moviéndose y Paul dijo estas palabras: _ "Oh, Dios… protege a Néstor mientras está en busca de la verdad. Dirige sus pasos, Señor y confíale tu plan para el futuro. Camina con él a través de los próximos días de búsqueda. Dale un espíritu dócil, la mente de un estudiante y abre sus oídos a tus lecciones. Amén."-

Le agradecí a Paul y nos fuimos por caminos diferentes. Mientras me dirigía al avión, sentí un renovado sentido de expectación por esta reunión con Jerry y su equipo.

West Palm Beach

Cada vez que entro a Estados Unidos de América me siento sorprendido, una vez más, por los pequeños detalles de orden y civismo. La organización del aeropuerto, por ejemplo, el hecho de que exista respeto por pequeñas cosas, como las señales de "Prohibido Estacionarse". Envidio esas pequeñas bendiciones que existen en esta sociedad. Debo admitir que tampoco entiendo la manera tan diferente en que nuestros

dos países llevan a cabo los negocios.

Estados Unidos parece ser bendecido por Dios, a pesar de sus acciones. ¿Qué es lo que hace que nuestras culturas sean tan diferentes? Algunos norteamericanos parecen ignorar nuestras necesidades en América Latina, pero aún peor, parece que son ciegos a nuestras fortalezas.

Cuando llegué al complejo de condominios de Jerry, en Juno Beach, fui escoltado a una amplia sala de reuniones con vista al océano. La placa en la puerta decía "Biblioteca Ejecutiva". Dentro de ella había un salón de conferencias más íntimo, con menos de veinte personas sentadas a su alrededor. Jerry me saludó y me invitó a sentarme.

El líder de La Red, John Schrock, fue el primero en hablar. John era un hombre de unos setenta años; su enfoque era intenso, pero su comportamiento era amable y accesible. Nos dio la bienvenida a la reunión y habló de la importancia de la honestidad y la integridad en los negocios.

_ "Mi primer gran éxito en los negocios fue aprender que hay diferencia entre ser un hombre de principios y un hombre de valor."- dijo. Yo estaba intrigado por estas palabras. John habló con el equilibrio perfecto entre la autoridad y la calidez.

John añadió: _ "Uno de mis primeros trabajos fue en una gasolinera. Me presenté ante el propietario y le dije que quería un trabajo. Me dijo que no estaban contratando, así que le manifesté al dueño que me gustaría trabajar gratis."- Los ojos de John brillaron, como riendo. _ "Así que, durante treinta días estuve de acuerdo en trabajar gratis. ¡Y él me dejó hacerlo! Yo era un hombre de muchos principios; principios que han orientado mi trabajo, ética y carácter y que también elevaron mi valor personal. Cuando la mente y el corazón están alineados, el trabajo de las manos se valora. Después de treinta días de trabajo gratis, había demostrado ser un empleado valioso y fui contratado. Yo sabía de mi valor; confiaba que yo era quien había dado valor a la empresa." -

John continuó diciendo: _ "El mundo necesita hombres y mujeres

con valores. Dios está trayendo a gente sabia, que trabaja bajo la aplicación de los principios, que proporciona respuestas para los negocios, la política y las naciones. Si tú vives y trabajas bajo la aplicación de los principios de Dios, con seguridad puedes afirmar que eres una persona valiosa. "Fue en ese momento que John dijo estas palabras: _ "ES EL TIEMPO... ¡Dios está obrando en el mundo y lo hará contigo o sin ti!"

El mensaje y presencia de John fue electrizante.

Bernie Torrence se levantó y compartió acerca de la historia de La Red y de las naciones que reciben su mensaje: _ "Estamos en 71 países, hasta ahora, pero el mayor impacto está ocurriendo en América Latina, específicamente en Guatemala y Colombia. Creemos que habrá entrenadores que se levantarán y declararán este nuevo mensaje de principios y valores. Hay una revolución en América Latina... es espiritual, económica y política... y creemos que se reproducirá en Estados Unidos."-

Esto fue increíble. Había venido a esta reunión con una nerviosa emoción por conocer a estos hombres de éxito y no podía creer que fueran tan humildes y hospitalarios. Tras terminar la reunión, Jerry me saludó con un cálido abrazo. _ "¡Néstor! Estoy muy contento porque hayas podido venir desde Colombia. ¡Gracias por venir!"

_ "Gracias por invitarme."-

_ "Realmente creo que algo especial vendrá de Life Design TV. ¿Sabes? Uno de mis dones es reconocer el potencial de las personas. He dedicado mi vida a capacitar a la próxima generación de líderes. Veo que tienes un anzuelo en la boca y que estás siendo atraído a este movimiento. Deberías pasar un tiempo con Bernie y aprender todo lo que es La Red y lo que hace. Voy a fijar una cita para ti y Bernie mañana por la mañana para tomar un café."- Jerry agitó el brazo, tratando de llamar la atención de Bernie, quien estaba al otro lado del salón. _ "¡Quién sabe! Puede que tú seas uno de los capacitadores internacionales que hemos estado buscando."- añadió.

A la mañana siguiente me junté con Bernie para tomar un café y

me dijo: _ "Fue un placer verte anoche. Me encanta la cultura y la historia latinoamericana. Nuestros países y hemisferios de Norte y Sur América deberían compartir una visión para todo nuestro continente. A menudo los ciudadanos de los Estados Unidos hacen referencia a nosotros como 'americanos' pero hay más en América que sólo los Estados Unidos. Yo creo que Dios sincroniza nuestro destino perfectamente."-

_ "¿Qué quieres decir, exactamente, con la palabra destino?"- pregunté.

_ "Bueno," respondió Bernie. "Inglaterra quería colonizar con fines de lucro, pero los peregrinos y los independentistas querían propagar el Reino de Dios. Ambos querían crear un lugar de libertad para confiar en Dios y honrar sus principios."-

_ "¿Qué principios?"- le pregunté.

_ "Los principios, las reglas de vida; El Reino."- Bernie prosiguió tratando de aclarar su jerga. _ "El problema con la mayoría de las iglesias es que son muy buenas para enseñar la palabra de Dios, pero no los caminos de Dios. Cuando entiendes Sus caminos, andas y actúas diferente."-

Instantáneamente recordé mis luchas en casa, en la oficina, con mi familia y con mis amigos. Yo sé que mis más honestos deseos son caminar y actuar motivado por mi fe, pero me sentía como un niño que necesita que le enseñe a dar pasos, o como un actor que necesita que le den el libreto del papel que va a interpretar.

Durante las siguientes dos horas, Bernie explicó lo que él llama "Los Pilares del Éxito "y me compartió cómo aplica él estas verdades en su vida cotidiana.

_ "Dios no sólo quiere darnos la vida eterna, sino que quiere darnos vida aquí y ahora. Cuando conociste a Jerry Anderson en Colombia, viste su éxito e influencia. Hay otra cosa que deberías saber: Jerry fue la primera persona que tomó los Pilares como guía para el éxito y logró crear todo un imperio de negocios. Él cuenta con alrededor de mil empleados

y maneja todo con base en los siete pilares. Ese es el mensaje que Jerry está llevando a las naciones. Él es una persona que camina, habla y vive bajo el sistema de principios y valores de Dios. Es testigo de que dicho sistema sí funciona. Hemos construido nuestros negocios sobre la base de los principios de Dios y hemos prosperado. Néstor, tú deberías venir conmigo a Ohio para presentarte a unos amigos que van a cambiar tu vida."-

Me había sentado allí durante las dos últimas horas, escuchando sus historias. Durante ese tiempo mi mente no se detuvo a considerar nada. Antes que pudiera pensar en mi boleto de avión o en el informe de Federico, me oí decir: _ "¡Sí; yo quiero eso!"

Sé que la experiencia fue más allá de la lógica normal o del razonamiento. Fue destinada a ser firmemente aprovechada o a ser ignorada, olvidada y lamentada. Mi reacción sólo la puedo comprender al decir que fue Dios quien me motivó. Tenía sólo el mundo por ganar y, con el corazón de mi nación sediento de bendiciones y prosperidad, seguí y escuché.

Cambié mi pasaje esa mañana. Estaba dispuesto a seguir esta historia a donde quiera que me llevara.

Ohio

Cuando llegué a Ohio, me dirigí a la oficina de Bernie, en Bolívar, un pequeño pueblo situado entre colinas y campos de cultivo. Cuán interesante fue ver el letrero de la ciudad declarando su herencia, al ser nombrada así en honor del libertador latinoamericano Simón Bolívar. Las liberaciones de los pueblos hoy son pocas y distantes entre sí.

La oficina de Bernie estaba llena de objetos de todas partes. Al ver el mapa del mundo que colgaba junto a su escritorio, escuché la voz de Bernie: _ "Nuestra comunidad fue construida por pequeñas empresas: Timken, Diebold, Hoover. Todas ellas empezaron pequeñas, justo en esta área, pero hoy son internacionales. Nuestra empresa comenzó

humildemente, pero no debemos despreciar los pequeños comienzos."

_ "Bernie, "le dije. "fui enviado a Estados Unidos para hacer un informe sobre los valores que se deben aplicar en los negocios, pero ahora siento que he venido con el fin de escuchar lo que Dios ha dicho sobre cómo el mundo está cambiando."

_ "Nuestra historia de éxito fue un verdadero milagro de Dios. a Él le damos la gloria. El éxito se puede medir de diferentes maneras. Nuestra empresa empleó más de novecientas personas, cubrió doce estados y fue la mayor editorial en el país. La vendimos hace apenas unos años."- Bernie se puso frente a una fotografía enmarcada en la que aparecían siete hombres, sentados alrededor de una gran mesa redonda.

_ "¿Los extrañas?"- pregunté.

_ "A las personas sí, pero ya era hora de pasar la estafeta. John, Jerry y yo hemos trabajado juntos, desde 1993, en la enseñanza de principios y valores y estamos convencidos de que éste es nuestro llamado. Años más tarde John dejó la dirección de este proyecto a Jerry para que él y yo siguiésemos la misión. Ya conoces a Jerry. Déjame presentarte a los demás."-

Señalando la fotografía de sus socios comerciales, Bernie continuó: _ "Comenzando por la izquierda, está Bob. Él encabezó nuestra distribución de las revistas. Él es una de las personas más agradables que jamás conocerás. Luego está Ernie, un competidor real y, verdaderamente, un vendedor legendario. A mi lado está JR... él manejó nuestro departamento de cobros. Luego están Dennis y Ed, quienes jugaron un papel importante en nuestro equipo original; ahora viven en California. Al final está John Schrock. Tú oíste su charla en West Palm Beach. Él es uno de los hombres más sabios que jamás conocerás. No sólo tuvo la capacidad de aprovechar nuestras habilidades y ponernos en la dirección correcta, sino también nos ayudó a establecer los Pilares del Éxito."-

_ "¿Entiendes mi frase 'Los Pilares del Éxito'? –

_ Negué con la cabeza-.

_ "Nuestra compañía tenía siete propietarios y cada uno de ellos poseía un don o habilidad que llegó a constituirse en cada uno de los siete pilares del éxito. Construimos nuestras vidas sobre esos pilares y John abrió el camino para nosotros. En realidad, no sabíamos de negocios hasta que conocimos a John, hijo de un obispo Amish, quien fue obligado a dejar la escuela en octavo grado, pero que enfocó nuestros ojos en las cosas importantes y aprendimos un nuevo sentido para la palabra 'éxito'."-

Bernie caminó hacia un gran baúl negro que estaba en un rincón de su oficina. Las bisagras estaban ajustadas, pero él se las arregló para liberar los viejos cierres, uno por uno. Viendo la tapa abierta, me sentí como si estuviera siendo testigo de la resurrección de una cápsula del tiempo, del descubrimiento de un tesoro personal que se mantuvo oculto de cualquier daño. A medida que Bernie comenzó a sacar, con delicadeza, las placas, cartas y fotografías, su voz habló con reverencia: _ "Hace años yo estaba convencido de que la historia de esta empresa se compartiría con el mundo y siento que tú, Néstor, puedes ser parte de esto."-

Bernie sacó un sobre sellado, que mostraba las huellas del tiempo, pero con un apreciado contenido. _ "Esta es la invitación a 'La Reunión de las Águilas'. Este sobre te conseguirá una entrevista con John Schrock. ¿Tuviste la oportunidad de hablar con él después de la reunión?"-

_ "No; aunque quise. Pero para ser honesto, me sentí intimidado."-

_ "John es el hombre de éxito más accesible que puedas conocer. También es un hombre de negocios muy comprometido y ocupado. Sé que tenía varias citas programadas en La Florida, pero también sé que quiere conocerte."-

Las manos de Bernie hurgaron el baúl de nuevo y, sacando una

pieza de mármol blanco, dijo: _ "Encomendé que hicieran esta pieza hace años, como base para los Pilares del Éxito. Cada uno de mis socios posee un pilar que, al juntarlos, completa el monumento."-

Mi mano se aferró a esa pieza y sentí que mi respiración casi se detenía al leer el texto grabado en ella:

> "La sabiduría ha edificado un palacio sostenido por siete columnas y ha preparado un banquete; ha mezclado los vinos y ha enviado a sus doncellas a llamar a todos los invitados. Hay lugar reservado para todos los que son simples y desean el don de la sabiduría y el buen juicio. Abandonen su necedad y comiencen a vivir; aprendan a ser sabios."

Bernie selló la tapa de nuevo y me miró a los ojos. _ "Cada socio compartirá una verdad sencilla y profunda contigo. Esta es una invitación a recibir la verdad eterna."- dijo, mirando el sobre amarillento.

Tanto las palabras que me dijo, como las grabadas en aquel pilar de mármol, me parecían un tanto confusas. Mirando hacia atrás, me pregunto cómo fui capaz de comprender los acontecimientos que me rodeaban. Yo sabía que mi deseo de aprender me impulsaba a seguir. Es cierto que 'cuando el alumno está listo, el maestro aparece'.

Bernie me dio las llaves de un carro de la empresa dotado con GPS y me envió a conocer a John para descubrir la visión contenida en el primer pilar.

CAPÍTULO 2
LOS PILARES *de* DECISIÓN
EL PILAR DE LA HONESTIDAD

Conducir a través del Condado de Holmes, Ohio, era como entrar en el paisaje hecho por un pintor. Las colinas suavemente onduladas, rodeadas de granjas bien cuidadas, hacían que, después de cada curva, apareciera un nuevo cuadro, como en una galería de arte.

Yo tenía una experiencia limitada en estos pequeños pueblos por los que estaba pasando. Sabía que los Amish que vivían allí no creían en el uso de tractores, la electricidad y los automóviles, pero estar realmente conduciendo junto a carruajes de caballos y carritos de paseo, al lado de la carretera, era como retroceder un centenar de años en el tiempo.

Me encontré frente a un gran cartel gris que decía: "Granja Amish de Schrock". Busqué en mi bolsillo el número que Bernie me había dado para llamar a John.

_ "Hola, ¿está John Schrock allí?"-

_ "¿Puedo preguntar quién lo busca?"- contestó su secretaria.

_ "Mi nombre es Néstor; soy de Latinoamérica."-

_ "¿Tiene una cita?"-

_ "No; en realidad no. "- le dije. Me dio una cita para las seis de la tarde.

Según mi reloj eran las cinco de la tarde, por lo que decidí explorar

un poco. Yo había leído algunos artículos sobre las comunidades Amish en Estados Unidos, pero era tan fascinante experimentar, de primera mano, su estilo de vida.

Un hombre barbudo estaba enganchando su caballo a un riel mientras una mujer bajó de su carrito de paseo y se dirigió hacia el edificio. Su cara estaba oculta por la visera del sombrero que tenía sobre su cabeza. Ella caminaba con una sensación de humildad, pasando en silencio, inadvertida por los demás. Decidí acercarme a este hombre, con la esperanza de aprender más acerca de este lugar único.

_ "Disculpe, señor. ¿Tiene un minuto?"- le pregunté.

_ "Claro que sí. ¿Cómo puedo ayudarle?" -

_ "Mi nombre es Néstor, ¿trabaja usted aquí?" -

_ "No; mi hija sí. Ella se encarga de las flores y ayuda en la tienda de regalos."-

_ "¿Conoce al propietario de este complejo?" -

El hombre terminó de colocar el último cincho de cuero alrededor del arnés de su caballo y me miró a los ojos. _ "¡Claro! Todo el mundo conoce a John; su padre era el obispo de nuestra iglesia. John tiene mucho del sentido común de su padre. Es un verdadero hombre de negocios."-

_ "Apuesto que su padre está orgulloso de él."- Comenté.

_ "Me imagino que sí lo estaría, pero el padre de John murió hace años. Eso fue mucho antes que él pudiera ver lo bien que John estaba. Sus padres estaban molestos cuando se fue de la comunidad Amish. Por cierto, mi nombre es Jonás."- Mientras decía esto, acariciaba su larga barba gris.

_ "¿Qué pasó? ¿Por qué se fue?" -

_ "John se fue por razones religiosas. Cuando estaba a punto de cumplir veintidós años de edad, uno de sus primos, que ya había salido de los Amish, lo invitó a una reunión de avivamiento en una cruzada evangelista. Le aseguro que, después de esa reunión, John cambió de parecer. Dejó de fumar y beber y comenzó a leer su Biblia."-

_ "¿No vieron sus padres todo este cambio en él como algo positivo? -

_ "Bueno, nosotros los Amish, teníamos grandes esperanzas para John; pensábamos que sería un predicador como su padre, quien era uno de los mejores predicadores de esta región. Cuando John dejó la iglesia tuvimos que rechazarlo porque, de acuerdo con nuestra religión, no podíamos hablar ni hacer negocios con él."-

_ "Eso suena un poco cruel."- comenté.

_ "Tal vez sea así, pero creemos que la familia es muy importante. Uno no debería querer cosas mundanas, pues te atrapan. Creemos lo que la Biblia dice: 'no os conforméis a este mundo'."-

Podía sentir que mi frente se arrugaba, demostrando mi incredulidad. _ "No puedo imaginar lo difícil que sería para John que su iglesia, su familia y sus amigos lo despreciaran. ¿Alguna vez hicieron las paces?"-

_ "Nunca. Cuando la mamá y el papá de John murieron, él no podía, incluso, sentarse con el resto de la familia. Tenía que comer en el sótano. Pero creo que sus padres estuvieron orgullosos de John, porque la gente hablaba muy bien de él y estaban contentos de su actitud. Todos dábamos por seguro que él volvería, pero siguió yendo demasiado lejos."-

-Abrí más los ojos, por la curiosidad. _ "¿Demasiado lejos?"- pregunté.

Jonás se inclinó hacia delante y bajó la voz. _ "Sólo sé lo que he oído, pero dicen que comenzó a predicar sobre el Espíritu Santo. ¡Cuando John cree algo, realmente lo cree!"-

_ "Él aseguró que fue llamado por Dios para ser un predicador. Le dieron una pequeña iglesia en aquel valle. "–dijo Jonás, señalando el lugar-. "Joven –me dijo-, él se convirtió en la comidilla de la ciudad. Solíamos salir a husmear y mirar a través de las ventanas. Algunos de los líderes de la iglesia estaban preocupados porque John predicara cosas que, se supone, no deben ser predicadas. Su reacción fue muy atrevida. Les entregó una Biblia a esos hombres y dijo: ¡Si no quieren que yo predique toda la Biblia, entonces deben arrancarle las páginas que no le pertenecen!"- Una sonrisa forzada apareció en el rostro de Jonás, al tiempo que se apoyó en un poste y cruzó los brazos. _ "Poco después le pidieron que se fuera."-

_ "¿Qué hizo después? ¿Encontrar otra iglesia que lo aceptara? -

_ "No. Inició su propia iglesia; pequeña, pero que fue creciendo. Gente de todas partes empezó a llegar. Una gran cantidad de gente local se opuso a la nueva iglesia, pero Dios debió haber tenido grandes planes para John, porque él, sin duda, hizo algunas grandes cosas."- Al decir esto, Jonás dio un tirón a las riendas de su caballo, haciéndolo girar. _ "Lo siento señor, pero necesito llegar a mi trabajo"-

_ "Fue bueno hablar con usted, Jonás."- saludé, mientras su carruaje de paseo se confundió en la concurrida intersección de carros, llenos de turistas. A medida que se desvaneció el sonido característico de las ruedas de la carreta y de los cascos del caballo, yo estaba aún más ansioso por conocer a ese tal John.

Una joven Amish me dio la bienvenida y también una taza de café. Le entregué la invitación y decidí tomar asiento en una de las mesas para esperar una respuesta. Unos minutos más tarde, levanté la vista de mi café y pude ver las puertas abriéndose. _ "Néstor, ¿dónde obtuviste esto?"- Los intensos ojos de John buscaron en todas las mesas, con su puño cerrado y en alto, agitando el sobre que contenía la invitación.

_ "Bernie me la dio. Él me dijo que te contactara para poder recibir tu Pilar del Éxito."-

Mientras John se acercaba a mi mesa, me di cuenta que la intensidad de mi voz se debilitaba. De pie, frente a mí, con sus ojos puestos en el sobre que tenía en la mano, era obvio que la mente de John estaba enfocada, luchando con alguna idea, como cuando un motor gira sus engranajes, con los pistones en movimiento.

Su expresión estaba entre una concentración total o a punto de explotar. Por supuesto, yo esperaba que no fuera esto último.

El incómodo momento de silencio terminó cuando sus ojos

volvieron a la normalidad y me dijo: _ "Estoy en medio de una reunión ahora y tengo otra a las ocho, pero si puedes esperar quince minutos, haré tiempo para sentarme contigo."-

_ "Claro."- le respondí, mientras John desaparecía otra vez.

Sarah regresó con un poco más de café y le pregunté si John siempre estaba así de ocupado. _ "Seguro que sí; "-dijo sonriendo-. "John está, ya sea aquí o viajando y enseñando. ¡Su agenda siempre está llena! ¿Puedo traerle algo más mientras espera? -

_ "El café está bien, gracias."-

Me quedé ahí por otra media hora y empecé a preocuparme por hacerle perder tiempo a John. A través de la ventana, afuera en la colina, un Amish, que se parecía a Jonás, estaba luchando por controlar los caballos que halaban el arado por el campo. Esforzándose para sujetar las riendas, el hombre siguió conduciéndolos mientras el arado empezó a surcar la tierra para labrarla. El camino delante de él era un terreno de rocas y maleza, pero justo detrás, dejaba expuesta una capa de suelo marrón fresco, ahora listo para las semillas. Su magistral control sobre los caballos los hacía mantener la mirada directamente hacia adelante, en la tierra indómita. Me pregunté si él sabía cuán bien se veían los resultados que obtenía.

_ "Hola, Néstor. Siento haber tardado tanto tiempo."-

Las palabras de John me trajeron a la realidad. _ "Me disculpo por no tener una cita."- le dije.

_ "No hay problema. Haré tiempo para esto."- Colocó su mano en el sobre de la invitación y me dijo: _ "Así que, Néstor, ¿estás listo para cambiar tu mundo? Ahora recuerdo cuando te vi en West Palm Beach."-

_ "Mi mundo necesita un cambio y estoy interesado en saber cómo llevarlo a cabo. En La Florida oí hablar de la 'visión' que usted tuvo, pero no estoy seguro, ni siquiera, de saber qué es una visión."-

Parecía como si John estaba escogiendo cuidadosamente cada palabra cuando me hablaba: _ "Estoy seguro que tú las has tenido también, excepto que quizás tú las llamas ideas o imaginaciones. Yo vi algo en mi

mente. Algunas personas actúan sobre sus visiones y esperan la bendición de Dios. Dios ama bendecir a Su pueblo. Tuve la visión en un campo abierto, después que los siete decidimos vender la compañía."-

_ "¿Cuánto tiempo llevaban juntos en este negocio?"-

_ "Quince años. Era un negocio milagroso; siempre fue el tiempo adecuado, desde el inicio hasta el final, en el proceso de venta. Me encontraba sentado en el último piso del edificio Hartz Mountain en la avenida Madison, Nueva York, hablando con Leonard Stern"- Los ojos de John se dirigieron directamente a mí, con esa misma intensa expresión.

__ "Estábamos hablando sobre éxito y filosofía, cuando el Sr. Stern se inclinó sobre el escritorio y me preguntó: John, ¿qué es lo que te mueve?"- ¡Uno de los hombres más ricos del mundo me estaba preguntando a mí, un Amish, con ocho años de educación, qué me movía!"-

_ "¿Qué le dijiste?"-

_ "Me incliné hacia él y le pregunté: Leonard, ¿de verdad quieres saber?"-

_ "Sí; respondió."-

Entonces le dije: _"Yo soy un creyente en Dios. "Él simplemente se reclinó en su silla y dijo: "Ya lo imaginaba. "La intensidad en el rostro de John se convirtió en una sonrisa y movió su cabeza con incredulidad, como para explicar que era algo que estaba fuera de su control.

Era algo difícil de procesar porque yo estaba esperando que me revelara exactamente cómo había controlado los acontecimientos de su vida, pero él actuó como si estuviera sorprendido de su éxito. Era evidente que el crédito se debió a algo más grande que él mismo. Me quedé sin palabras. Este viaje se estaba convirtiendo verdaderamente en uno de los más intensos viajes de mi vida: sueños, visiones y bendiciones de Dios y ahora él me está diciendo que este tipo de pensamiento es reconocido por Leonard Stern, uno de los más grandes empresarios del mundo. Casi había olvidado la razón por la que Bernie me había enviado aquí.

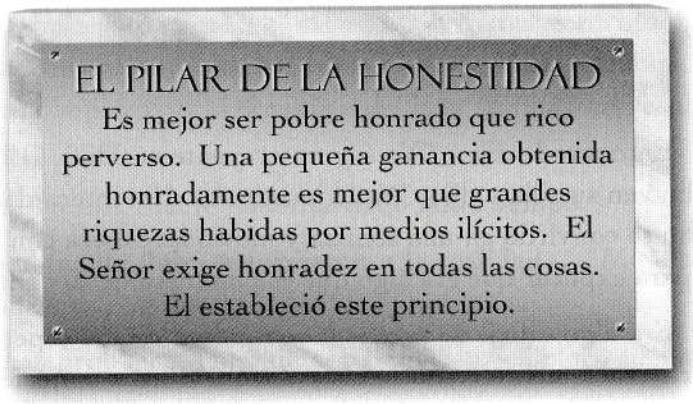
_ "Escucha, John. Cuando estaba con Bernie esta mañana, él me

dio esto."- Tomé la base de mármol de mi maletín y la puse sobre la mesa, al lado de la invitación.

_ "Bueno..."- John se mostró más confiado. "...este debió ser el comienzo de la reunión. Bernie tenía razón: La historia de nuestra empresa será contada."- Sin decir más, se levantó y se dirigió hacia atrás, pasando por las puertas de la cocina. Me quedé sentado, pensando si esa era indicación para que me fuera, o si él había olvidado algo.

Antes de llegar a mis conclusiones, John regresaba con una caja en sus manos. Sacó un pilar de oro en miniatura de su estuche y lo encajó perfectamente en su lugar, sobre la base de mármol. La palabra "Honestidad "estaba grabada en el pilar. John se aseguró que yo estuviera preparado para escribir cada palabra detalladamente, antes de revelar el significado de este pilar.

Sus palabras fueron cuidadosamente dichas desde lo profundo de su ser, como si estuvieran grabadas de alguna manera en su mente, incapaces de ser borradas o desgastadas.



_ "Néstor, la vida se compone de dos tipos de valores. Algunos son negociables y otros no lo son. Hay algunas cosas sobre mí que no están a la venta: Mis valores no negociables. Uno de ellos es la honestidad. El verdadero éxito comienza con un corazón honesto, sincero. Recuerdo que un día había ido a un banco para cobrar mi cheque de pago: Hubo un error y la empleada me dio, no sólo mi dinero, sino también me devolvió el cheque de pago. Al instante reconocí esta situación como una de las pruebas de los mandamientos de Dios. Pequeñas pruebas que Él pone

en mi vida para medir mi integridad."- John levantó su mano, señalando con el dedo en el aire. _ "Yo corregí el error. Inmediatamente regresé mi cheque de pago a la empleada y ella me dio las gracias por mi honestidad."-

_ "De regreso a la oficina, ese día, llamé a una reunión a mi equipo y le conté lo sucedido. Les expliqué que en un momento tuve, no sólo mi cheque de vuelta, sino también el dinero del banco. Inmediatamente uno de los muchachos dijo: ¡Maravilloso John! Esto es lo mejor que te podía haber sucedido. ¡Qué suerte la tuya!"-

_ "Eso es lo que yo me temía; dije. ¿Cómo podemos esperar la bendición de Dios si tenemos corazones deshonestos? Dios te confía el éxito, pero si no eres estable, el éxito te destruirá."- John esperó, dejando que mi mente y mi pluma mantuvieran el ritmo. _ "El dinero sólo te hará más de lo que ya eres. Si eres un bebedor, el dinero te hará un borracho. Si tu problema son las mujeres, entonces el dinero te hará un adúltero. Si eres deshonesto, el dinero te hará un ladrón."-

_ ¡Ah, John! - le dije. He visto eso de primera mano.

_ "Néstor, escucha a Dios. Las ganancias deshonestas no traen felicidad duradera. Ese es el principio de la honestidad; es así de simple."- John hizo una pausa y me preguntó si alguna vez había escuchado la historia de Josué.

_ "Josué fue un gran líder. Su trabajo era guiar a la gente y desarrollar su fe en Dios. Cada vez que Dios hacía un milagro, Josué edificaba un monumento. Era un recordatorio del momento en el que tan sólo Dios tenía la respuesta. Esa es la historia de nuestra compañía. Dios usó gente ordinaria para desarrollar una organización. La construimos en Sus Pilares del Éxito y no en las ideas del hombre. Este Pilar de la Honestidad se estableció, por primera vez, cuando empezamos el negocio y rápidamente nos encontramos enfrentando tiempos difíciles."- John estaba sonriendo al pensar en sus pobres inicios.

_ "Aquí estábamos seis rústicos vendedores y un Amish, intentando iniciar una editorial con siete mil dólares; sin capital suficiente y sin experiencia. Yo ni siquiera podía deletrear muy bien, pero teníamos coraje y entusiasmo."- En ese momento John se reía y yo no podía dejar

de unirme a él. _ "Una mañana –añadió- me detuve en la oficina y Bob se encontraba en un estado de pánico. '¡John!, dijo Bob; la compañía telefónica acaba de llamar y dicen que van a desactivar los teléfonos si no pagamos la factura ¡y no tenemos dinero! Bob llamó a una reunión de emergencia. Nos dimos cuenta que éramos incapaces de pagar la mayor parte de nuestras cuentas. Se nos habían acumulado las facturas de los muebles, del alquiler y del teléfono.' La empresa estaba en quiebra."-

¿Qué hiciste? ¿Les diste dinero?

_ "Hice lo que hago siempre que me enfrento a un problema más grande que yo. Clamé a Dios. Caminé para poder cerrar la puerta de la oficina; era como si el Espíritu de Dios estuviera con nosotros en ese lugar. Les hice tres preguntas a los socios: ¿Alguno de ustedes ha hecho algo deshonesto? Respondieron que no. ¿Alguno ha actuado de manera inmoral o ha sido infiel? Dijeron que no. ¿Están dispuestos a trabajar duro hasta que no podamos más? Todos estuvieron de acuerdo. Así que llamé a cada empresa a la que le debíamos dinero, para explicarles nuestra situación y pedirles un período de gracia. Todos nos ampliaron el plazo para pagarles."- Había lágrimas en los ojos de John cuando terminó.

_ "Y no fue por mi manera gentil de hablar o por mi autoridad. Dios estaba trabajando con nosotros. Fue su favor."- John agarró el borde desmoronado del envejecido sobre. _ "Recuerdo cuando se escribió esta invitación. Hemos orado por la próxima Reunión de las Águilas. Néstor, ésta podría ser."-

Mi duda corroía una vez más los pensamientos de mi mente. _"John, no puedo ver cómo mi nación puede, algún día, ser bendecida."-

_ "Deja que te pregunte algo y no contestes con tu mente, sino con tu corazón. ¿Eres feliz? -

_ "A veces."- respondí.

_ "¿Crees que Dios está dirigiendo tu camino? -

_ "Ahora más que nunca en mi vida."-

_ "Bueno, entonces escúchame bien. Existen dos maneras de llevar un negocio, tu vida o tu país: El camino de Dios o tu camino. Has

sido elegido para escuchar este mensaje. Comienza a aplicarlo en tu vida. Llévalo a tu país porque estas verdades van a cambiar las vidas de las personas, independientemente de lo que hayan creído en el pasado. Estos principios ayudan a la gente a través de las presiones de los nuevos tiempos de cambio."-

_ "Ese ha sido mi sueño desde que era joven y capaz de soñar."-

_ "La verdad es eterna, Néstor. Nuestro éxito se basa en ella."- John pasó sus dedos por las letras cinceladas en la base del mármol, que decían: 'Desea ser sabio'.

_ "¿Quién escribió esa inscripción? -

_ "El empresario más sabio que ha existido… el rey Salomón. La gente venía de todas partes sólo para encontrarse con él. Cuando implantes estos pilares en tu corazón y en tu país, ten cuidado de no profanar o destruir lo que Dios ha hecho."- Las palabras de John eran como una comisión, sin dudas y llenas de expectativas. Me dijo que debía ser responsable, valioso y actuar con verdadera integridad.

Después de John, yo iba a encontrarme con Bob para recibir su pilar. Me despedí de John como un amigo. En las últimas horas que conversamos, nuestra relación pasó, de ser simples conocidos, a entrar en el reino de la verdadera hermandad.

Antes de irme a dormir esa noche, saqué mis notas y mi diario. Pasando mis dedos sobre las palabras escritas que había impregnado en el papel, le pedí a Dios que, a través de estos escritos, fuera oída Su voz. Sacando la base de mármol con el único pilar de oro de la honestidad, me senté repitiendo esas palabras en mi mente y en voz alta. Yo estaba tratando de tomar el cincel del artista y grabar en mi propio ser esas palabras y principios. Yo quería que mi alma fuera como el mármol color marfil, listo para grabar en él la sabiduría de Dios.

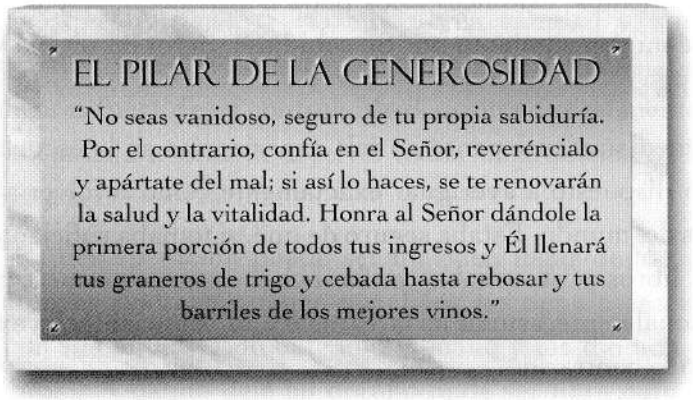
CAPÍTULO 3
EL PILAR DE *la* GENEROSIDAD

En la recepción del hotel había un mensaje de John, indicando que mi cita con Bob sería a las diez de la mañana. Me desvié por el pueblo y pasé por las calles y callejones, que parecían grietas en un enorme muro de concreto. En mi recorrido encontré algunas personas que no tenían hogar, recogiendo alimentos de los contendedores de basura, exhaustos, sentados contra la pared. Ver esto me hizo darme cuenta de la similitud entre nuestros países: Siempre habrá gente que tiene necesidad.

Llegando al edificio de la oficina de Bob, su secretaria me dio la bienvenida, llevándome por largos y serpenteantes pasillos. Me asombró la magnitud de esta organización. La mujer me informó que estábamos entrando en el Departamento de Mercadeo; luego abrió la puerta a una gran sala de conferencias y avisó: _ "Bob, Néstor vino a verte."-

Bob me recibió con rostro amigable y una cálida bienvenida. Me pidió que me sentara frente a su escritorio. _ "John me llamó ayer y me dijo que recibiste la invitación."- Metí la mano en mi maletín y saqué el pilar de mármol, junto con el precioso sobre. Bob sonrió y abrió un cajón de su escritorio para sacar el mismo tipo de caja que John había sacado de la cocina. _ "Te ofrezco esto, mi amigo. "Dijo Bob, mientras sacaba el pilar de oro que colocó al lado del Pilar de la Honestidad. Las letras

grabadas formaban la palabra 'Generosidad'. Bob asintió con la cabeza como si estuviera de acuerdo con algo que los dos pilares decían: "La generosidad es el segundo pilar de decisión. "Mientras continuaba, saqué mi pluma y comencé a escribir.



Bob se detuvo para asegurarse de que yo tuviera todas las palabras escritas correctamente y continuó. _ "John nos enseñó que una semilla permanecerá en estado latente hasta que se siembre en el ambiente correcto. Los Pilares del Éxito son trozos de verdad que ayudan a crear ese ambiente, un entorno para que las ideas crezcan. Este segundo pilar se refiere a desarrollar un espíritu dócil y aprender a soltar. "-

_ "Bob, estás hablando de ambientes, pero ¿cómo se empieza a tratar de controlar el ambiente de toda una nación?"-

_ "En forma individual, empezando por ti mismo."- Contestó Bob.

_ "Sé que a menudo me siento frustrado con mis logros; estoy cansado de simplemente hacerlo bien."- le dije.

_ "Yo realmente puedo identificarme con eso."- asintió Bob. "Es como si plantaras mucho, pero cosecharas poco; tus ingresos desaparecen como si los estuvieras poniendo en bolsillos llenos de agujeros."-

_ "Esto es lo que ese pasaje sigue diciendo: Tú esperas mucho y obtienes poco. Cuando lo traes a casa, se desaparece. No dura nada. ¿Por qué? Dios reclamó a Su pueblo que Su templo estaba en ruinas y que al

pueblo eso no le importaba. Sólo le interesaban sus propios bienes. Es así como se construyó mi pilar. Tuve estudios universitarios; sin embargo, me enredé con los afanes de la vida y el engaño de las riquezas. Tuve que dar la espalda a mis deseos y aprender a depender de algo más que mis conocimientos. Entonces Dios pudo construir mi fe y confianza en Él; cambié mi conocimiento por Su sabiduría, perdí mi propia vanidad y confié en Él.

Inmediatamente pensé en mis experiencias en la escuela, cuando estaba tan dispuesto a averiguar exactamente cómo resolvería todos los problemas del mundo. Estaba seguro de que, si tomaba suficientes cursos, estudiaba libros y escuchaba conferencias, entonces estaría preparado para, personalmente, asumir mi tarea; solo y autosuficiente. La experiencia me enseñó lo contrario.

_ "Entonces, ¿estás en desacuerdo con todo lo que has aprendido? –le pregunté-. No. Primero hay que reconocer, como superiores, la Sabiduría y los Caminos de Dios, no importando lo ridículo que pueda parecer a la lógica y a la razón. Usa tu mente, el conocimiento obtenido de la experiencia y la educación, como contribución a lo que Dios te enseña; pero tiene que ser en ese orden. Todas las cosas provienen primero de Dios; Él es la fuente de todas ellas."-

_ "Es como cuando estás escribiendo un artículo. Primero se requiere que definas un marco general y, luego, que reúnas los materiales que respalden ese marco. Deja que Dios sea tu marco general y cualquiera otra fuente debes considerarla como contribuyente. Si algo de lo que has aprendido o experimentado no sirve como material de apoyo en tu marco general, entonces tíralo a la basura y empieza a reunir nuevo material de apoyo."-

Miré mis garabatos en las notas que había escrito y vi, con toda claridad, uno de los obstáculos que me había hecho tropezar tantas veces en mi vida. _ "Bob, creo que en estos últimos años de mi vida he pasado luchando por adquirir los conocimientos suficientes para alimentar mi orgulloso apetito."-

_ "Néstor, desear conocimiento no está mal. Se vuelve incorrecto cuando caemos en la ilusión de jugar a ser Dios, tratando de tener control absoluto de nuestras vidas y creyendo en el engaño de que sólo necesitamos de nosotros mismos para estar completos."-

_ "Sé que nutría, a diario, mi propia vanidad y, sin importar cuántos aspectos de mi vida, trabajo y relaciones yo manejaba, siempre había algún área fuera de mi control. Me di cuenta que mi mente no podía asumir la abrumadora tarea de resolver todos los problemas del mundo y eso me llevó a la desesperación."-

_ "La desesperación puede ser un buen lugar donde ir a parar, porque entonces podremos saber que Dios no tiene escasez para ser generoso con sus hijos."- Bob extendió la mano y me dio una palmadita en el hombro. _ "Cuando dejé mi orgullo pude ser libre para establecer la segunda parte del Pilar: Honra a Dios, dándole la primera parte de todos tus ingresos y Él llenará tus graneros con el trigo y la cebada y hará desbordar tus barriles con los mejores vinos."-

A medida que Bob hablaba, sentía que mi alma rebosaba de ideas y convicciones. Supe en ese momento que tenía que renunciar a mi vanidad y permitir que Dios tuviera el control total. Bob continuó, _ "Es mejor dar que recibir. La mayoría de las personas cree que el éxito es externo, pero en realidad es interno. El éxito es saber que eres parte de algo más grande que tú mismo. La generosidad está en la raíz de esa operación. Nuestra compañía nos enseñó a dar primero. ¿Acaso una estufa dice 'dame la madera y yo te daré calor'? No; cuando das la madera, entonces puedes recibir calor. Ese es el principio de dar."-

_ "Esto suena como si fuera algo tan simple."-

_ "Lo es, Néstor. No permitas que tu mente le diga a tu corazón lo contrario."-

Bob cruzó la habitación y sacó un libro de la estantería. _ "Este es el crecimiento documentado de nuestra empresa. Mira estas gráficas. Nunca disminuyeron. Dios nos dio prosperidad desde el momento en que

lo honramos con todos nuestros primeros ingresos."-

_ "Entonces, ¿debo empezar dando dinero?"-

_ "No sólo dinero, sino tu vida completa. Nos convertimos en sacrificios vivos que honramos a Dios. Pusimos a Dios como Director de nuestra empresa. Todas nuestras decisiones se basaron en los principios de Dios. Supimos las más profundas e inimaginables verdades. Le dimos a Dios la primera parte de nuestra semana. Todos los lunes tratábamos de conocer y planificar nuestras hazañas, contando con que Dios nos dirigiría, orando por nuestros clientes, pidiendo a Dios que los bendijera y abríamos cada reunión con oración, en humildad y sin conflicto. Ofrecimos a Dios la primera parte de nuestros talentos. Cada uno de los socios era libre de ayudar a los necesitados, muchas veces durante las horas de trabajo. La primera parte de nuestros beneficios la pusimos en las manos de Dios. cada año nuestra empresa desembolsaba dinero para las obras de caridad que habíamos seleccionado. Cada uno de nosotros era libre para canalizar recursos de la empresa en áreas necesitadas; después de eso, honrábamos a Dios, dándole la primera parte de nuestros ingresos personales. Habiendo dicho todo esto, ¿entiendes que Dios no recibe, sino que da?"- Levanté la vista de mi libreta de notas y asentí con la cabeza.

_ "Mira todo lo que crecimos."- Bob extendió una gráfica que mostraba la pendiente constante de crecimiento que, durante los quince años llegó hasta la cima.

_ "Primero estuvimos en ciudades, luego en estados, después en el país; el nombre de nuestra compañía se convirtió en una palabra familiar en toda la nación y supe, específicamente, cuándo Dios honró nuestra fidelidad. ¡Pasamos la prueba del mandamiento!

_ "¿Qué quieres decir con 'la prueba del mandamiento'? - pregunté.

_ "Es un momento frágil de la fe; por lo general, una oportunidad para que coloques tus deseos personales en el Plan de Dios."-

_ "¿Y tuviste las oportunidades para hacerlo así? -

_ "Definitivamente. Dios está haciendo una obra y, cuando te aseguras de seguir Sus propósitos, Él bendice, no a los hombres, sino a la misión. La misión de Dios es que proclamemos las enseñanzas del Reino... Su Reino, no el nuestro."-

De pie, Bob colocó los informes anuales en el estante, llenando el espacio vacío y ordenando la larga fila de libros de nuevo.

_ "Bob, ¿siempre fuiste tan resuelto en tus creencias?

Mientras Bob se volvía a sentar, acercó su silla a la mía e inclinándose hacia adelante, dijo: _ "No; no lo era, pero me encanta servir y ser parte del equipo. Las horas no son nada cuando eres impulsado por un propósito. Mis primeros años de vida los pasé tratando de averiguar quién era yo. Yo sé que estaba buscando la verdad y un hombre Amish –John–, me mostró cómo debe funcionar una persona y los negocios."

_ "Parece que todo lo que uno tiene que hacer es convertirse en Amish."- Comenté.

Bob sonrió. _ "Así parece. Los Amish son personas honestas que trabajan muy duro y esas dos características son parte del éxito. El nombre de la persona con quien hablé es Abner y él recibió una carta de una mujer de un pueblo cercano. Ella le estaba pidiendo dinero a Abner."-

_ "¿Una completa extraña a quien él nunca había visto antes? –

_ "Sí. Una completa extraña, pero con necesidad. Dios había bendecido a Abner económicamente por lo que él podría haberle mandado, fácilmente, algo de dinero, pero en lugar de eso, decidió visitarla personalmente. Me pidió que lo acompañara. Esa noche, mientras nos dirigíamos allá, le hice muchas preguntas acerca de su negocio y de su éxito. Él veía las cosas de una manera tan simple, sin afanarse. Allí estaba yo, atrapado en los asuntos de menor importancia de la fe, batallando con los principios de la evolución y la creación. Estaba tan ocupado tratando de hacer encajar a Dios en mi mente, que me estaba olvidando de los

problemas más importantes. Para Abner, las cosas se debían mantener simples. Él era capaz de fluir junto al Plan de Dios. Manejamos por más de una hora y, finalmente, nos detuvimos frente a una vieja choza que se tambaleaba sobre sus cimientos, como un castillo de naipes. La mujer nos invitó a entrar, disculpándose por el aspecto de su casa. En la mesa de la cocina, su nieta estaba sentada, comiendo la poca cena que tenían; no en un plato, sino en una lata. Me dolió el corazón ver las condiciones en que vivía esta gente. Abner le entregó un sobre con dinero a la mujer y le dijo que lo utilizara para poder pasar el invierno. Entonces hizo algo sorprendente para mí: Invitó a la mujer a cenar en un restaurante. ¿Puedes imaginar eso? Un multimillonario dando, no sólo su dinero, sino también su tiempo y su sabiduría, sin importarle que sus colegas lo vieran con gente tan pobre."-

Sentado allí, en la oficina de Bob, quedé sorprendido y emocionado. Mi país no es ajeno a las mujeres como ella. ¿Cómo se puede alcanzar tal amor incondicional?

Cuando íbamos de regreso, Abner me dijo que todos éramos como esa mujer: Gente con necesidad. Me dijo: _ "Hice por ella lo que alguien hizo por mí. Compartí el amor de Dios."- Le dije a Abner que yo quería ser como él. Oramos juntos y sus sencillas palabras y acciones de esa tarde dijeron mucho a mi corazón. Esto marcó mi nuevo comienzo.

_ "Néstor, no soy valiente, sólo estoy convencido de lo que Dios ha hecho, puede hacer y hará, cuando, en lugar de confiar en cualquier cosa, confiemos plenamente en Él. He tenido muchos éxitos en mi vida, pero nada se compara con la experiencia de ver al amor de Dios tocando los corazones necesitados de Su pueblo."- Bob recogió el pilar de mármol y frotó sus dedos por el grabado. _ "Cuando pensamos primero en Dios, ponemos en práctica el Pilar de la Generosidad; Él es fiel. El éxito no es conocimiento. Es un subproducto de vivir con rectitud."-

Aunque estas sabias palabras me hablaron con claridad, aún había algunas preguntas que necesitaban respuesta. _ "¿Por qué no todo el

mundo es exitoso?"- pregunté.

_ "Recuerda, Néstor, que hay siete Pilares del Éxito en nuestra historia. El siguiente hombre que conocerás contestará esa pregunta para ti. La mayoría de la gente puede planificar cosas, pero nunca llegar a hacerlas. Muchas personas oran pidiendo ayuda, pero nunca actúan creyendo que recibirán lo que pidieron. Las personas tienen que estar practicando y trabajando activamente en todo momento. Bob llamó a su secretaria y le preguntó si había recibido algún mensaje de la oficina de Ernie.

_ "Él vendrá a la ciudad esta noche y puede reunirse con Néstor, en su casa, a las 6:00."-

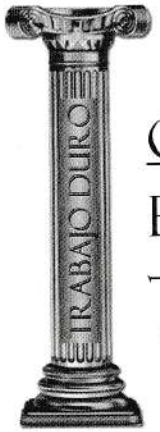
_ "¿Eso está bien para ti, Néstor? No quiero agobiarte."-

Yo me opuse a sus precauciones. _ "Trabajamos muy duro en Latinoamérica. El tiempo no significa nada cuando vemos oportunidades, especialmente para conocer la verdad."- le dije.

_ "Bien, porque estás a punto de conocer a una de las personas más trabajadores del mundo."- Bob me entregó el pilar y la invitación. "Dios te está bendiciendo, Néstor. Sé que estás destinado a que se te revele el significado de los Pilares y a que seas moldeado por ellos."-

_ "Gracias por tu tiempo y sabiduría, Bob."- Nos dimos la mano y la secretaria me llevó una vez más por los pasillos.

Mientras iba conduciendo de vuelta al hotel, me di cuenta que no había mejor momento para comenzar algunos cambios prácticos en mi vida, así que me aventuré por los callejones que vi, camino a la oficina de Bob. Pasar esa tarde con la gente que vivía en la calle, claramente me mostró la función de este segundo pilar _ el de la generosidad-. Es una verdad bien documentada: 'Los ricos y los pobres tienen esto en común: Dios es el creador de todos ellos'.



CAPÍTULO 4
EL PILAR DEL TRABAJO DURO

Cuando llegó la noche, me encontraba, una vez más, en un taxi. Atrás fueron quedando los callejones y los contenedores de basura. Ahora estaba en un nuevo mundo, rodeado de grandes propiedades con jardines cuidados a la perfección. Estas mansiones exigían la admiración que se siente al entrar en una catedral.

En Latinoamérica este tipo de casas son comunes entre la gente que vive en un oasis de riqueza, pero a diferencia de allá, aquí no hay muros de seguridad ni guardias vigilándolas. El taxista disminuyó la velocidad a fin de encontrar la dirección correcta. A medida que avanzábamos por el camino, frente a mí apareció la hermosa casa de Ernie, con un patio y una cerca circular de ladrillos. Situada sobre una colina con vista a las demás casas que estaban abajo, la casa de Ernie parecía estar asentada, como un rey sentado en su trono. ¡Era realmente magnífica!

Me acerqué a la puerta de entrada. No me esperaba ser recibido por un hombre vestido con suéter casual y pantalón de lona. Era Ernie. Lo reconocí por el rostro joven y la agradable sonrisa que vi en la fotografía de la oficina de Bernie. Me extendió su mano, diciendo: _ "Hola Néstor, es un placer conocerte."-

_ "Gracias por recibirme; tienes una casa hermosa.-

_ "¿Quieres conocerla?- Preguntó.

Ansiosamente acepté la invitación y Ernie me llevó, a través de una antesala lujosa, a una sala de espera. Los ventanales capturaban todos los verdes del jardín, que parecía un Edén escondido. Abriendo las puertas del otro lado de esta sala, Ernie avanzó a la siguiente sección de su casa. _ "Esta es el ala de recreación."- dijo. Estábamos en un balcón interno que daba a una impresionante galería de tres pisos que incluía una piscina de hidromasaje, sauna y una piscina interior. _ "¡Ernie, este salón es más grande que la mayoría de las casas!"- exclamé.

_ "Aquí se entretienen muchos invitados; es para que lo disfruten mi familia y mis amigos. Creo que esto confirma que Estados Unidos sigue siendo la tierra de las oportunidades y esa idea realmente me motiva."-

_ "Parece que has experimentado la oportunidad de hacerte exitoso por ti mismo, por tu propio mérito, antes de cumplir los cuarenta."-

_ "Oh, no, Néstor. Si eso es lo que estás aprendiendo, entonces te estás perdiendo de la historia completa. Ninguno de nosotros logró el éxito por sí solo. Crecimos y nos desarrollamos juntos. El éxito es un verdadero esfuerzo de equipo."-

_ "¿Cómo entraste en el negocio?"- Le pregunté, mientras bajábamos por las escaleras cerca de la piscina.

_ "Cuando tenía veintidós años comencé a invertir en la compra de propiedades. Mi filosofía era simple: La gente debe tener un lugar para vivir. Es una necesidad básica y aprendí que si ayudas a la gente a obtener lo que quiere, ellos te ayudarán a conseguir lo que tú quieres. Vamos a mi biblioteca."- Ernie me llevó a una habitación con las paredes llenas de libros. Quedé impresionado, una vez más, por la magnitud de estas habitaciones.

Ernie reconoció la expresión de asombro en mi rostro, porque añadió: _ "Siempre he creído que un hombre debe tener un lugar al que quiere llegar al volver al hogar. Esta es la habitación más importante en mi casa. Es mi 'sala de la sabiduría'."- Nos sentamos en un par de sillas de cuero y añadió: "Este es el lugar a donde me puedo escapar para orar, leer, pensar, soñar, planificar y desarrollarme."- Dijo cada palabra con

una clara e importante distinción.

_ "Coincido en que hay algo que decir acerca de tener un rincón del mundo marcado como propio. Desde que era joven, a menudo anhelaba un lugar bien iluminado donde pudiera estar a solas."-

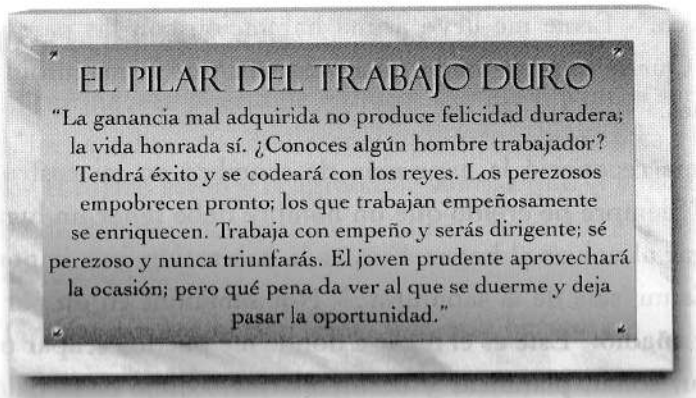
_ "Aquí es donde vengo a creer... creer que Dios hará lo que Él dice. A menudo paso el tiempo en este entorno porque me recuerda lo que Dios ha hecho en mi vida. Necesito recordarme a mí mismo lo que Él puede hacer y, luego, creer que Él hará lo que dice. El temor de Dios es el principio de toda sabiduría. Esta es una de las verdades más importantes que he aprendido. Deberíamos estar haciendo planes, pero creyendo que Dios nos dirigirá. ¿Estás de acuerdo?"-

_ "Sí. Yo quiero aprender más acerca de conocer la guianza de Dios y ganar confianza para que pueda caminar bajo Su protección."-

_ "¿Tienes el pilar y la invitación contigo, Néstor? "Abrí mi maletín y retiré la base con los pilares. "Suenan como simples conceptos, ¿no es así?"-

_ "Simples sí; fáciles no."- añadí.

_ "Néstor, mi pilar tiene que ver con el concepto del trabajo duro y la administración. Puedes hacer cualquier cosa, con la bendición de Dios."- Después de sacar el tercer pilar de su lugar, Ernie empezó a compartir el conocimiento que se le había dado:



Escribí cuidadosamente cada una de las palabras que forman este tercer pilar. Cuando Ernie terminó de recitarlo, le pregunté: _ "¿Cómo –el atributo del trabajo duro- se convirtió en parte de tu carácter?"-

_ "Cuando era joven, mi familia vivía en una granja en New York. Mis hermanos y hermanas mayores se burlaban de mí, a causa de mi tamaño; siempre me empujaban un poco.

Mi padre no era dueño de la finca, sólo la trabajábamos y me refiero a que ¡la trabajábamos! Mientras crecía, mi padre me enseñó dos grandes lecciones: cómo ser muy trabajador y cómo ser un empleado leal.

Recuerdo que un día, el propietario de la finca llegó e interrumpió nuestra cena para pedirle a mi padre un favor. Siendo yo el más joven, siempre quería pasar tiempo con mi padre, así que lo seguí hasta la casa del propietario. El carro del hombre se había averiado y mi padre tenía mucho conocimiento de mecánica; así que pasamos la siguiente hora reparando el carro nuevo de este hombre. Pensé que era nuevo sólo porque todavía tenía un asiento trasero y dos brillantes espejos laterales. No podía comprender por qué el hombre simplemente no lo arregló él mismo. Comencé a quejarme con mi padre acerca de lo duro que trabajaba y que se le debería permitir disfrutar de una comida caliente, en paz. Mi padre, con paciencia, se secó la frente y me dijo: _'Hijo, cuando trabajes para un hombre, trabaja para él. No hables de él; trabaja para él.'- Mi padre trabajaba esa granja como si fuera suya."

A medida que compartía los recuerdos íntimos de su infancia, no pude evitar sentirme honrado por la confianza de todos estos hombres tan dispuestos y seguros de compartir sus miedos, errores y victorias conmigo; era conocimiento valioso el que había encontrado.

El rostro de Ernie tomó la expresión que uno tiene al recordar un momento. Los ojos se quedan fijos, el cuerpo inmóvil y la mente ve con tanta claridad lo que nadie más puede ver. El más mínimo movimiento puede romper la concentración, sellando las imágenes en el ático de la propia mente.

Después de una pausa, Ernie continuó su relato. _ "Cuando yo era joven teníamos un pick up rojo. Durante el verano todos nos subíamos a él para ir a nadar al estanque de la colina. Esa era nuestra única forma de entretenimiento. Amábamos ese pick up. Con mamá y papá en el frente y todos los niños en la plataforma de atrás, era como nuestra carroza, llevándonos a los lugares de nuestros sueños. Yo creía que ese pick up nos podía llevar a cualquier parte del mundo. Nos llevaba a la ciudad, donde íbamos a ver las vitrinas de las tiendas; nos llevaba a ver a nuestros familiares y nos llevaba a la piscina."- La voz de Ernie era dulce y serena. _"Un día, dos hombres vestidos de traje llegaron a la granja. Pensé que eran amigos del dueño, ya que se veían y hablaban como él. Lo siguiente que supe fue que se estaban yendo, manejando nuestro pick up. Papá trató de explicarnos que no lo estaban robando; dijo que ellos eran del banco y que tenía que devolvérselos porque no podíamos pagarlo. Le rogué que fuera por él. 'Papá, es todo lo que tenemos. Es nuestro; trabajamos por él. ¡Es todo lo que tenemos!' Mi padre sólo me abrazó y trató de consolarme. Fue entonces cuando nos mudamos. Necesitábamos un nuevo comienzo."

Las lágrimas habían inundado los ojos de Ernie. _ "Yo no era ni el más grande ni el más inteligente, pero decidí que nadie iba a quitarme mi pick up de nuevo. Creí, desde ese momento, que el dinero lo solucionaría todo. Así que me propuse la meta de ser rico."-

_ ¿Y eso realmente resolvió todos tus problemas?- le pregunté.

_ "No. Aprendí sobre la paradoja de las riquezas. Trabajé mientras estudiaba y ahorré dinero. Siempre traté de ser el más rápido y el más trabajador a dondequiera que iba. Tuve dos empleos y comencé a vender bienes raíces. Un día, alguien me dijo que podía hacerme rico rápidamente. Creí esa filosofía y me destruí. Fue entonces cuando aprendí la primera clave de mi pilar: 'La ganancia mal adquirida no produce felicidad duradera; la vida correcta, sí.' No hay tal cosa como un éxito instantáneo o hacerse rico rápidamente. Si te estás haciendo rico rápidamente, lo más probable es que otra persona se esté haciendo pobre rápidamente, gracias a ti. Es un proceso. El éxito pasará por ti antes que

llegue a ti. Entonces aprendí la segunda clave: '¿Conoces algún hombre trabajador? Tendrá éxito y se codeará con los reyes.' En ese momento de mi vida yo estaba muy mal. Me mudé a un apartamento sin baño, pero me negaba a darme por vencido. Conseguí un trabajo de ventas que requería hablar en público. Me asustaba pensar en ponerme delante de la gente, pero yo no renunciaría. Este ardiente deseo de tener éxito me impulsaba a seguir. Fue justo en ese momento que conocí a John Schrock."-

Ernie me dio una fotografía enmarcada. Decía: John, Bernie y Ernie. Era vieja. Todos ellos tenían rostros más jóvenes y peinados anticuados. Los tres, de pie, como hermanos. _ "Ese fue nuestro primer edificio de oficinas. John me conoció en medio de mi desesperación y me invitó a mudarme a su casa. Vi cómo trabajaba su familia. Él me dijo que yo estaba experimentando un período de crecimiento y luego compartió conmigo la ley de la siembra y la cosecha."-

_ "Palabras de un campesino."- le comenté.

_ "¡Sí; el campesino de Dios! John me presentó a otros hombres que habían sido bendecidos por Dios al vivir correctamente. Luego me presentó a otras personas que habían tenido mucho dinero, pero que lo perdieron a causa de la pereza."

_ ¿Eras un creyente en Dios?- le pregunté.

_ "No al principio, pero un día estábamos en el garaje de John. Fue mi momento. Le dije: 'John, quiero lo que tienes. Necesito la paz que tienes, necesito un firme cimiento. Él oró conmigo y yo rendí mi vida a Jesús. Fue entonces cuando aprendí cómo Dios bendice tu esfuerzo si actúas en Su nombre. Los perezosos empobrecen pronto; los que trabajan empeñosamente se enriquecen.

Creí en ese principio de Dios y mi cielo comenzó a despejarse. Me convertí en uno de los diez mejores vendedores de mi empresa y desarrollé un amor por dar conferencias y por capacitar a la gente. Cuando entré a nuestro propio negocio, mis ojos se centraron en una misión. El objetivo era llegar a toda la nación con nuestras revistas. Para entonces ya reconocía

yo la cuarta parte del pilar: 'El joven prudente aprovechará la ocasión, pero qué pena da ver al que se duerme y deja pasar la oportunidad.' ¡La Reunión de las Águilas había empezado!"

_ ¿Qué quieres decir exactamente cuando dices 'la reunión'?-

_ "Yo creía que nuestra empresa podría cambiar los corazones de los hombres y que podría ofrecer oportunidades a las personas basándonos en la vocación, no sólo en la educación. En ese momento no me daba cuenta de la importancia de construir todo sobre los Principios de Dios. Esto llegó a ser crucial. Hemos aprendido que Dios ama bendecir a Su pueblo. Soy testigo, de primera mano, de los milagros que Dios hizo para nosotros. Yo sé cuan riesgoso puede ser un negocio.

_ "Néstor, el éxito es pasajero. Muchas veces ya no entendemos los principios de la cosecha. Hay un tiempo para sembrar y un tiempo para cortar las malezas; un tiempo para regar el agua y un tiempo para cosechar. Por eso la Reunión de las Águilas es tan importante."- Ernie tomó la invitación sellada y agregó: _ "El contenido de este sobre es una parte del tiempo de Dios."-

_ "Suena casi místico."- dije.

_ "Sagrado es una mejor palabra. Dios nos revela sólo lo que se nos puede confiar. He visto Su trabajo, he probado los frutos y yo creo. Cuida este sobre."-

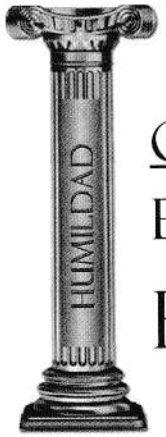
_ "Es evidente para mí que has sido elegido, Néstor."- Ernie me entregó el pilar de mármol. –"Estos pilares están construidos en un orden específico. Comenzando con un corazón honesto, uno aprende a dar y entonces adquiere la voluntad de trabajar duro. Cuando te reúnas con JR, conocerás el Pilar de la Humildad. Él tiene el deseo de servir a la gente. Ahora está trabajando en un proyecto especial. Siempre hemos conocido su amor por los ancianos y ahora su propósito parece estar haciéndose realidad. Haré algunas llamadas esta noche y te haré saber cuándo y dónde te puedes reunir con él."- Ernie me llevó por sus jardines. Me dijo que comenzara a fijar metas hoy y que luego creyera que Dios me

iba a ayudar a lograr mis planes.

Meditando sobre los tres primeros pilares, esa noche me senté a procesar mis notas y escribí este pasaje en mi diario: Honestidad, Generosidad y Trabajo Duro son tres pilares del éxito; tres pilares de decisión. Estos pilares no deben ser insertados en las mentes, sino grabados en los corazones de los hombres. Dios nos ha dado la opción. Sin un código moral una empresa abre la puerta a los problemas. Tal vez eso es lo que azota nuestro país, nuestros espacios políticos y nuestro mundo empresarial. ¡Qué desastre el que hay que limpiar!

Yo quiero ser un hombre de acción y de valores. Estos principios fueron parte de los Estados Unidos y tal parece que han optado por hacerlos a un lado. ¿Podría ser la voluntad de Dios usar a Latinoamérica para retomar aquellos principios en los que los Estados Unidos está fallando?

Me fui a dormir esa noche, orando para que Dios siga sorprendiéndome con Sus verdades, dándole gracias por el honor de ver a Su Espíritu trabajar a mi favor.



CAPÍTULO 5
EL PILAR DE *la* HUMILDAD

Temprano, a la mañana siguiente, recibí la llamada de Ernie y, a las diez en punto, me encontraba frente a la obra de un gran proyecto de construcción. La estructura de madera del edificio principal estaba rodeada de trabajadores Amish. Se veían unos cincuenta hombres martillando, elevando tablas y perforándolas, todo en armonía. Era como ver una orquesta en movimiento. Cada hombre contribuía individualmente al trabajo que todo el grupo realizaba en secuencia. Tan pronto como un hombre levantaba las tablas, dos más ajustaban la base, mientras que un cuarto hombre se movía para fijar los clavos. Miré un par de minutos hasta que un hombre mayor se me acercó.

_ "¿Eres tú, Néstor?- Hablaba con el mismo acento de Jonás, pero él no tenía una barba gris que colgara de su barbilla.

_ "Sí; estoy aquí para ver a JR."-

_ "Mi nombre es Henry; JR es mi yerno."- Giró la cabeza hacia uno de los trabajadores y le habló usando palabras extrañas que no parecían del idioma Inglés. Sólo pude reconocer el nombre de JR en la frase. El muchacho Amish se movió rápidamente hacia el interior de la estructura del edificio.

_ "¿Eres tú el supervisor en este proyecto?"- le pregunté.

_ "Sí; empezamos a construir hace un año y esperamos terminar en unos pocos meses; mi equipo realmente sabe cómo trabajar."-

_ "Me doy cuenta; es como ver un espectáculo artístico."-

El muchacho Amish volvió y habló con Henry. Éste sonrió y algo le dijo en respuesta.

_ "¿En qué idioma hablan?"- le pregunté.

_ "Es Holandés de Pennsylvania. Los Amish hablan inglés y alemán; lo trajeron con ellos a Estados Unidos, pero ahora ha evolucionado. El muchacho dijo que JR estaba en el cuarto de atrás. ¡Vamos!"-

_ "¿Entonces JR está casado con su hija?"-

_ "Sí; ha sido maravilloso verlos crecer juntos. Después que ellos se casaron, empecé a tener algunas dudas sobre él, pues estuvo experimentando con diferentes iglesias, la Nueva Era y la meditación. Parecía que cada semana asistía a una nueva iglesia."-

Caminamos, a través de la estructura de madera, a un ala terminada del edificio, mientras Henry añadía: _ "JR tiene un verdadero amor por la música. Creo que puede tocar unos quince instrumentos diferentes."- Al entrar al área de oficinas, Henry se detuvo para recoger algunos clavos y piezas de madera esparcidos en el lugar. Encontramos a JR en la oficina trasera, solo, leyendo un libro devocional.

_ "¡Oye JR! Néstor vino a verte."-

JR puso su libro a un lado y se levantó para darme la mano. _ "Bienvenido Néstor; realmente es un placer conocerte. Henry, ¿le mostraste todo el lugar?"-

_ "Sólo por este lado JR; parece ser que aún con el retraso que tuvimos, estaremos listos para que los electricistas vengan el fin de semana. Voy a volver con el equipo. Fue bueno hablar contigo, Néstor."-

_ "Déjame mostrarte un poco"- dijo JR. "Estamos acercándonos a la fase final de este proyecto de construcción y ha sido realmente increíble."-

_ "¿Así que este será un centro de retiro?"-

_ "Sí; vamos a crear un entorno donde las personas de edad avanzada puedan atender sus necesidades físicas, pero aún más importante, donde puedan recibir la guía y seguridad espiritual que todos necesitamos."-

Dado que el proyecto estaba siendo completado por secciones, el complejo –en general- reveló el proceso que implica terminar un nuevo edificio. Estábamos en el ala terminada del edificio, a la que se le daban los últimos retoques decorando las paredes con papel tapiz, colocando las alfombras y los accesorios de las puertas y ventanas, pero al entrar a la siguiente sección, estos detalles desaparecieron; se podía ver el esqueleto de la estructura.

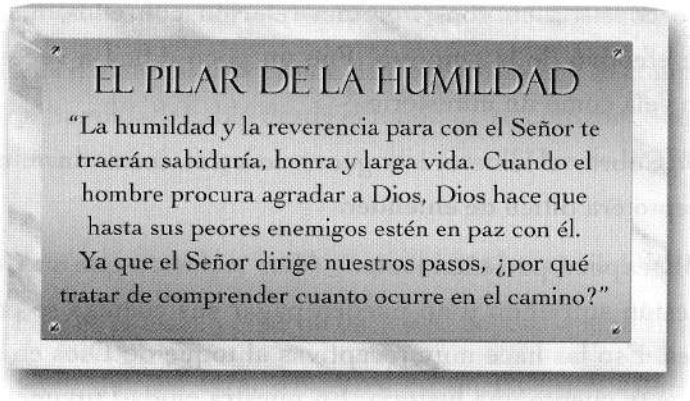
Las paredes blancas rodeaban los suelos de madera y los enchufes eléctricos dejaban ver los cables expuestos. El cambio más dramático ocurrió cuando entramos a la última división del proyecto, donde recién se iniciaba la construcción. Era una réplica exacta del ala de habitaciones terminadas de JR, sólo que ésta estaba desmantelada hasta la estructura misma y la base de cemento. JR se puso junto a una viga sólida. _ "Esta es nuestra viga de cimentación. Hace una semana Henry notó que algunas medidas estaban mal y que las vigas de soporte necesitaban ajustes. Cuando revisó el problema a fondo, se dio cuenta que el error estaba justo allí. Esa viga estaba mal; tuvimos que desarmar toda la estructura y arrancar esta base para corregirla. Eso significó empezar de cero porque no se puede corregir una base débil cubriéndola con una malla de soporte. En alguna parte, siempre va a fallar."-

_ "Se parece mucho a la idea de sus Pilares del Éxito."- dije.

_ "Tienes razón; así es. Los pilares deben estar sólidos y verticales si algo se va a construir encima, porque todo el peso recae fuertemente sobre ellos."-

_ "JR, tus socios me han dado tres pilares, cada uno implica tomar decisiones específicas para poder seguirlos. Mi más profundo deseo es ver nuestros negocios y nuestra nación bendecidos por Dios."-

_ "Mi pilar tiene mucho que ver con la forma como se deben manejar las bendiciones de Dios y, como los otros pilares, involucra la dedicación para tomar las decisiones correctas."- JR me dio su pilar.



JR extendió el brazo y se apoyó en una viga de cimentación. _ "Es el principio de la sumisión; es por eso que los Pilares significan mucho. Es un proceso lento, pero Dios es consistente en Sus caminos. Cuando nosotros, como empresa, tomamos la decisión, en nuestra sala de juntas, de servir a Dios, era evidente para todos que Dios iba a bendecir nuestras vidas."- Seguí a JR mientras comenzaba a caminar de regreso hacia las oficinas terminadas.

_ "¿Cuál era tu función en la empresa?- le pregunté.

_"Manejaba los cobros."-

_ "Esto es un poco confuso. Tú estableciste el Pilar de la Humildad y ¿eras quien hacía los cobros?- Eso suena como dos funciones en conflicto."-

_ "No necesariamente. Yo creo que, 'es mejor ser pobre y humilde, que orgulloso y rico', porque el hombre que quiere hacer lo correcto recibirá una gran recompensa, pero el hombre que quiere hacerse rico rápidamente, fracasará."-

_ "Los únicos cobradores que he conocido han sido despiadados."-

_ "¡Bueno, yo diría que están haciendo mal su trabajo! Nuestro negocio crecía aún cuando pasamos por tres recesiones económicas. Dios nos bendijo enormemente en medio de cada una de ellas. Nos dimos cuenta que, para poder ser eficaces, teníamos que trabajar con nuestros clientes. Mi trabajo consistía en construir una relación con ellos, manteniendo el flujo de efectivo de la empresa. Fue un poco difícil a veces, pero yo siempre lo veía como un ministerio."-

_ "¿Cobrar el dinero a la gente, lo veías como un ministerio?"- Este concepto era difícil de entender.

_JR explicó pacientemente: _ "Por supuesto que sí. Cuando las personas están sufriendo y no pueden pagar sus cuentas se encuentran vulnerables. Eso las hace muy receptivas al toque de Dios en sus vidas. Déjame que te cuente una historia. En nuestra ciudad tuvimos una gran cuenta. El dueño tenía mucho deseo de triunfar, pero cuando llegó la recesión, la empresa apenas estaba luchando para llegar a fin de mes; su cuenta estaba vencida, así que fui a reunirme con él. Antes de que pudiera decir hola, me detuvo, diciendo: _'JR, las cosas están muy ajustadas; no tiene sentido tu visita. Estoy haciendo lo mejor que puedo. Tengo un nudo en el estómago al respecto.' El hombre abrió el cajón de su escritorio mostrándome un montón de pastillas. Me dijo: 'Por favor, no le agregues más a mis presiones porque estas pastillas no me están ayudando como deberían.'"-

JR levantó los brazos, con las manos abiertas, como si fuera a decir que se rendía y continuó: _"Una sensación de compasión se apoderó de mí. Le compartí que yo no estaba allí sólo para cobrar el dinero. En primer lugar, quería que él supiera que era un valioso comprador y cliente para nuestra empresa y entonces le dije que yo conocía a alguien que podía aliviar sus presiones. Preguntó por el nombre del médico, así que le dije acerca de un hombre que me enseñó que una carga podría ser liviana. Le expliqué que estábamos haciendo más dinero durante la recesión del que hemos hecho en tiempos de prosperidad, pero sólo porque Dios es nuestro proveedor y satisface nuestras necesidades. Oramos juntos ese

día y un milagro ocurrió; él y su esposa comenzaron a tener sueños por las noches. Aprendieron a contratar gente y a hacer contactos con clientes valiosos. No sólo se abrió paso durante la recesión, sino que la empresa ha crecido enormemente. Él le da el mérito a Dios por hacer lo imposible. Estamos llamados a servir y es por eso que la humildad es importante."-

Era fácil identificar la pasión de JR por servir y su compromiso de trabajar con humildad; habló desde el fondo de su corazón. Saqué el pilar que Bernie me había dado y lo intercambié por el Pilar de la Humildad de JR.

_ "Está empezando a verse un poco más balanceado ahora."- dije.

_ "Este es el último pilar de decisión. Espero que te sirva bien."-

_ "Creo que así será, JR. Vivo en un país que está pidiendo a gritos la ética del carácter. Sin duda ya hemos hablado suficiente acerca del gobierno, la sociedad y los cambios. Quiero empezar a funcionar con una base sólida."-

_ "Es exactamente como la viga de cimentación; todo lo que se construye recae en los cimientos que lo sostienen. Si tus viejos pilares están agrietados o descentrados, necesitas reemplazarlos. No es fácil reestructurar y volver a empezar, pero vale la pena."-

_ "Entonces, ¿a cuál de tus socios debo llamar ahora?"-

_ "Bernie hizo arreglos para que vueles a California. Vas a conocer a Ed y a Dennis. Ellos son ejemplos vivos de las decisiones que tomamos en las encrucijadas de la vida."-

_ "¿California?"-

_ "Sí; sólo será por dos días. ¿Estaría bien para ti?".-

_ "Sí."- le respondí.-

JR puso su brazo alrededor de mi hombro, diciendo: _ "Dios, te pido por este siervo. Sé que está aquí en una misión. Permite que entienda la profundidad de estas verdades, así como la santidad de los Pilares. Dale

misericordia en su viaje hacia California. En tu nombre, Amén."- Recogí mis pilares y abracé a JR.

Con los trabajadores Amish aún trabajando en la estructura de madera, salí de la obra con un sentimiento de alegría y abrumador agradecimiento. Mi corazón estaba adolorido por la impresionante cantidad de amor que sentí de parte de Dios. Yo, tan indigno y pequeño, me sentía tan seguro en los acogedores brazos de mi Maestro. Mi voz se perdió en alguna parte de mi garganta y mis labios sólo podían temblar. Le ofrecí mi agradecimiento a Dios, por medio de las lágrimas que inundaron mis ojos.

Esa noche me senté a escribir en mi diario: 'Puesto que Dios está dirigiendo mis pasos, ¿por qué tratar de entender todo lo que pasa en el camino?' ¡Cuánta sabiduría en este proverbio! ¡Cuánto de nuestras vidas desperdiciamos con declaraciones como: '¿Qué pasaría si...?' o 'Yo debería tener...!' La verdadera humildad es reconocer que es Dios quien dirige nuestros caminos. Hemos de darle a Él la gloria. Ni una sola vez he oído a estos hombres decir: "Mira lo que he hecho. "No; ellos siempre dicen: "Mira lo que Dios ha hecho a través de mí. "Dios está, definitivamente, en el trono de la vida de estos hombres y es obvio que la humildad es una parte importante del verdadero carácter.

CAPÍTULO 6
LOS PILARES *de la* REVELACIÓN
PLANIFICACIÓN EFECTIVA Y SENTIDO COMÚN

A la mañana siguiente, mis maletas estaban listas y ya había salido del hotel. Mentalmente empecé a prepararme para el viaje que estaba a punto de realizar. En recepción me informaron que tenía una llamada telefónica. Tomé uno de los teléfonos, preguntándome si sería Federico respondiendo a mis correos electrónicos.

_ "Hola, soy Néstor."-

_ "¡Néstor!"- escuché la amigable voz de Jerry. _ "¿Cómo estás amigo mío?"-

_ "Muy bien; fuertemente emocionado, pero muy bien."-

_ "Así es como pensé que estarías. ¿Recibiste el pasaje aéreo y la información que te envió Bernie?"-

_ "Sí, anoche, gracias. Jerry, no sé si alguna vez podré hacerte saber todo el impacto que has traído a mi vida. Desde nuestra reunión en Florida, este recorrido no ha parado. No tenía idea de la profundidad de la relación que tienes con este equipo de personas. Sabía que La Red tenía una filosofía, pero nunca me había dado cuenta en qué está basada y lo bien probada que está en el mercado. Bernie dijo que eras el primer fruto de estos pilares, ¿qué significa eso?"-

_ "Néstor, es la obra de Dios. Es muy simple; fui el primero que tuvo la oportunidad de ver lo talentoso que es ese quipo. Siempre quise tener un equipo como ese, pero aprendí que Dios tenía algo diferente, reservado para mí. Sólo estoy siendo obediente. Compré su primera franquicia en California. Cuando llegues allí y conozcas a Dennis y a Ed, llámame y te daré algunos detalles muy importantes. Sólo sigue escuchando y aprendiendo de Dios. Tu viaje a California es el siguiente paso en tu recorrido. Bernie siempre ha enseñado que los primeros cuatro pilares son los Pilares de Decisión y ahora estás a punto de comprender los Pilares de Revelación. Estos son los pilares esenciales del liderazgo."-

_ "Bien, dijiste que estos primeros cuatro pilares suponen decisiones diarias de ser activo en mis creencias."-

_ "Así es, Néstor. Esos son los pilares que desarrollan verdaderos rasgos de carácter; así es como empecé la mesa redonda y, cuando aprendí que había un sistema operativo que implicaba tomar decisiones, me hice la idea de cambiar mi forma de pensar. La mente es como una computadora: Si la programas correctamente, entonces estarás programado para el éxito. La siguiente clave es transmitir ese conocimiento a tu círculo más cercano. ¡Verlos cambiar es increíble! He aprendido que las empresas son como los reinos y que es importante gobernarlas con justicia. La honestidad, la generosidad, el trabajo duro y la humildad son valores importantes para recibir bendición, pero los Pilares de Revelación engrandecerán los valores de una persona y permitirán que ellas crezcan. Son claves para la administración y el liderazgo. La gente va a imitar lo que respetan, sea bueno o malo, por ello es importante ser capaz de planificar y reaccionar. Estos son los pilares que encarnan la esencia de lo que se necesita para liderar a la gente... 'Planificar y Reaccionar'."-

_ "¿Así que estos son los pilares que permiten la transformación de empleado a líder, de lo bueno y funcional a lo que es un espectáculo inspirador de grandeza?"-

_ "Así es; estos pilares son el puente de transición de lo bueno a lo excelente. Como líder debes tener juicio y discernimiento para poder

manejar correctamente a la gente y las situaciones. La toma de decisiones es una habilidad y el juicio es un don. Al llegar a California conocerás a Dennis y a Ed, dos más de los primeros siete hombres de la compañía. Estos dos pilares son clave, porque Dennis y Ed aprendieron a las malas y serán los primeros en decirte lo importante que es escuchar a Dios. Su idea de la necesidad de crecimiento personal y la responsabilidad es fundamental para estos principios."-

_ "¿Hay sólo dos pilares de revelación?", pregunté.

_ "Sí; y luego viene el último pilar. Bernie te dará ese pilar cuando regreses a Ohio. Disfruta de estos próximos dos días, Néstor. Creeré que Dios continuará revelando estas verdades a tu corazón, a tu mente y a tu alma; sentí algo muy especial cuando te conocí en Palm Beach."-

_ "Gracias, Jerry."- Al colgar el teléfono, me levanté para dar mis primeros pasos en la siguiente fase de mi viaje.

California

Al salir del avión, el calor del sol de California rodó por mi cara, con la suavidad de un edredón; de cierto modo, era como volver a casa, donde los rayos del sol son como un diario compañero que te saluda por la mañana y pasa el día confiablemente a tu lado. Respiré profundo y busqué entre la multitud a Ed y a Dennis. Había un hombre uniformado, con un cartel que decía ¡BUENOS DÍAS, NÉSTOR! No estaba seguro si éste era un nombre muy común en el Estado de California, así que me acerqué al hombre con cierta renuencia. _ "Disculpe, yo soy Néstor Ochoa."-

_ "Sí, señor Ochoa; permítame que lleve sus cosas y lo escolte a la reunión."- El chofer tendió sus manos, cubiertas con guantes blancos, para tomar mis maletas y procedió a abrir la puerta de un brillante Rolls Royce; mis sentidos estaban a toda marcha y yo estaba un poco avergonzado por ser tratado como de la realeza.

Pasamos a través del bullicioso y moderno centro de la ciudad y luego caminamos hacia el Viejo Sacramento. Con cada intersección que

cruzábamos, las calles eran cada vez más desgastadas; el asfalto negro estaba agrietado, con agujeros que dejaban ver los antiguos caminos de ladrillo que se desmenuzaron por debajo. El Rolls Royce blanco entró a un territorio, al cual estoy seguro que nunca había entrado. Paramos frente a un centro comercial abandonado, donde el único negocio que se podía ver era un pequeño restaurante de veinticuatro horas, aproximadamente del tamaño de un garaje.

El estacionamiento vacío estaba en silencio, con grietas que se extendían por todas partes, permitiendo que la hierba creciera entre ellas. El carro se detuvo y el chofer me abrió la puerta para que saliera en esta tierra desierta; mi rostro estaba envuelto en una expresión de inquietud, buscando alguna señal de la reunión que se iba a llevar a cabo.

El pequeño restaurante estaba metido entre las tiendas vacías y, eventualmente, dos hombres salieron por la puerta y se dirigieron hacia el carro. Me sentí aliviado al ver que uno de ellos levantó su mano saludándome mientras se acercaban. El Rolls Royce blanco se alejó como si de repente fuera movido por un instinto que le indicaba buscar un entorno familiar.-

_ "¡Hola Néstor!", dijo el hombre que se acercaba hacia mí, saludándome con un sonriente rostro bronceado por el sol. _ "¡Bienvenido a California! Soy Ed. ¿Te gustó el Rolls Royce?"- Ed hablaba muy rápido, enredando sus palabras, una tras la otra. Antes que pudiera responderle, continuó: _ "Lo aprendí de Ernie. Siempre trato de sorprender a mis amigos cuando vienen a verme; eso los desconcierta un poco."- Me dio una palmadita en el hombro, antes de continuar. _ "De seguro ya viste la casa de Ernie; él siempre está desafiándome, dando un paso adelante de mí. La única vez que lo dejé sin palabras fue cuando lo recogí en el aeropuerto con uno de esos Rolls Royce rentados. Pensó que había encontrado oro aquí en California."- Ed empezó a reír muy entretenido; yo luchaba por seguir el ritmo de sus palabras y sus rápidos comentarios.

_ "¡Hola Néstor!, Soy Dennis."- Una voz calmada interrumpió la risa. _ "Debes disculpar a Ed; está muy entusiasmado. Quisimos que

te reunieras con nosotros aquí porque pensamos que querrías ver dónde abrimos operaciones en California hace veinticinco años. Ed y yo nos mudamos aquí y nuestro plan era expandir la compañía en la costa oeste, empezando justo aquí, en este centro comercial."-

Caminamos por el estacionamiento para llegar a la calle donde su carro estaba parqueado. Dennis continuó: _ "De verdad creíamos que podríamos duplicar nuestra empresa en cualquier parte de los Estados Unidos, pero me di cuenta que es difícil ser un equipo cuando estamos a más de 3,218 kilómetros de distancia."-

Ed intervino: _ "Pusimos mucho trabajo en ello; Bob y John nos ayudaron a abrir. Estuve aquí alrededor de un año, desarrollando al equipo de dirección; sin embargo, nunca creció, por lo menos no como pensábamos que lo haría."-

_ "Hemos aprendido, de la manera más difícil, que todo lo que hacemos debe ser bendecido por Dios."- confesó Dennis.

Mientras nos dirigíamos a casa de Ed, podía sentir que lo que estos dos hombres habían aprendido serían las palabras de la experiencia, obtenida de los restos recogidos de lo que va mal si se ignora alguno de los pilares. Durante el recorrido, Ed continuó la charla: _ "Nosotros casi nos matamos tratando de hacer este trabajo aquí. Ernie vino y nos enseñó cómo abrir nuevos negocios. Nos fijamos metas y vimos algunos de nuestros esfuerzos recompensados. Creo que cuando se le puede vender a la gente, las cosas suceden. Le vendíamos a clientes y vendedores como nosotros..."

Ahora fue Dennis quien interrumpió: _ "Ed, haces que suene como si hubiera sido fácil; ¡Fue duro! Trabajamos mucho y estamos agradecidos por cada éxito obtenido, pero no fue fácil; no trabajábamos con el equipo completo. Néstor, mi mente estaba llena de varias técnicas diferentes para poner a prueba; al final decidí no hacer negocios como casa matriz. Sentí que había encontrado una nueva respuesta y... ¡estaba equivocado!

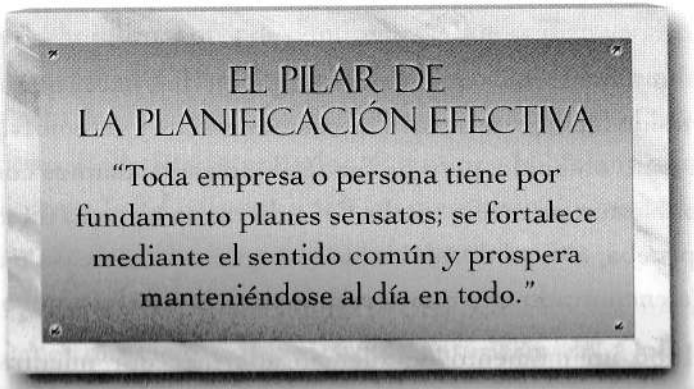
Hubo un momento de silencio adormecedor mientras el carro

rodaba a velocidad constante sobre el camino. _ "Nunca voy a olvidar una de nuestras últimas reuniones de la junta en Ohio; yo estaba tan seguro de que estábamos en lo correcto, pero John estaba convencido de lo contrario. Las cosas se pusieron calientes; discutí y exploté; así que decidimos separarnos, como amigos. Ed y yo intercambiamos nuestras acciones en Ohio por las operaciones de nuestra nueva compañía en California."-

_ "¿Estabas contento?"- le pregunté.

_ "Sí y no; mantuvimos una fuerte alianza, pero era obvio que ya no éramos un equipo que estuviera plenamente de acuerdo. Sé que no me di cuenta de lo importante que es la estructura y el rendir cuentas; eso te mantiene responsable y desarrolla tu carácter."-

Ed se detuvo enfrente de un agradable hogar en los iluminados suburbios de California. Nos reunimos alrededor de la mesa del comedor y Dennis continuó diciendo: _ "Cuando abrimos por primera vez la compañía, nuestros dos puntos fuertes estaban en el área de ventas y en el desarrollo de la gente. Descubrí que se necesitaban ambas capacidades. Estábamos trabajando en el marco de la honestidad, la generosidad, el trabajo duro y la humildad, pero era evidente que necesitábamos algo que nos llevara aún más lejos."- Dennis metió la mano en el bolsillo de su chaqueta para sacar el primer Pilar de Revelación. _ "Néstor, esta era la clave que se necesitaba para respaldar mi deseo. Es una parte fundamental en la administración."-



Dennis continuó: _ "Fue un concepto que aprendimos cuando estábamos de regreso en Ohio, trabajando con el equipo; pero de alguna manera, al trasladarnos a California y oír las voces de los diferentes asesores, nuestra capacidad para discernir los hechos estaba ensombrecida. Necesitábamos una base segura con sabia planificación, sentido común y manteniéndonos al día con los hechos."- Dennis continuó y Ed se levantó para traernos algo de beber.

_ "Hubo una experiencia en Ohio, durante los primeros años, cuando todos trabajábamos como un equipo, tratando de lograr que la empresa despegara. Esta experiencia me impresionó profundamente. Empezar con una planificación muy elaborada y detallada, reunir y ver los hechos, había sido la clave de nuestro éxito. Acabábamos de abrir una nueva área y habíamos estado trabajando día y noche para tratar de obtener un beneficio. Justo cuando las cosas estaban empezando a dar sus frutos, uno de nuestros competidores apareció en escena ofreciendo un servicio similar. John llamó a una reunión de emergencia y nos dio uno de sus 'discursos'."-

_ "¿A qué te refieres con 'discurso'?, pregunté."-

_ "Quiero decir una charla; él hablaba como el Presidente Lincoln o como un gran estadista lo habría hecho: Breve, conciso y al grano. "John dijo: _"Caballeros, puedo renunciar y perder el dinero tan fácil como cualquiera puede hacerlo, pero siento que si comprometemos nuestros esfuerzos a Dios, vamos a ganar. Tengo una idea y un plan. "Entonces compartió su estrategia; a cada uno se nos asignó una tarea y después que todos oramos, John nos envió a la batalla. Era tan simple y directo, pero era un plan, pensado y puesto en acción. John nos enseñó a planificar del final hacia el principio, para empezar con el fin en mente."-

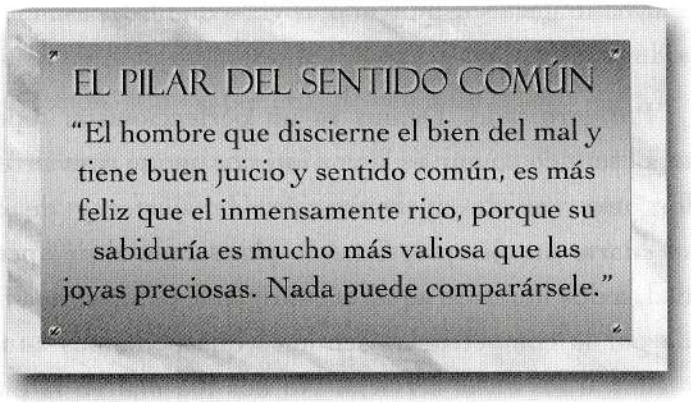
_ "Dile la loca táctica ideada por John con el fin de llegar a conocer a nuestros competidores."- gritó Ed, mientras caminaba de regreso de la cocina.

_ "John visitó a nuestros competidores y se convirtió en un

cliente de ellos; creía que podría hacerse amigo de esas personas, así que nos convertimos en flujo de efectivo para nuestra competencia. Como resultado de esa acción, ellos no nos querían dañar porque habíamos establecido una relación. Nos quedamos con ellos hasta que se retiraron del negocio. Fue increíble."-

Dennis agregó: _ "Al mismo tiempo iniciamos un sistema que llamamos 'Operación Vara de Medir'. Bernie y yo desarrollamos un plan para monitorear los signos vitales de cómo le estaba yendo a nuestra empresa. Identificamos e intentamos fortalecer nuestros puntos débiles y aprendimos a mantenernos al tanto de los hechos; a manejar los signos vitales. Es como cuando vas al hospital y comprueban tus signos de vida; rápidamente pueden monitorear tu salud, chequeando tu temperatura, presión arterial, ritmo cardiaco, altura, peso y reflejos. Cada negocio debería tener, diariamente, un chequeo de signos vitales y así encontrar síntomas de males corporativos, mucho antes de que un reporte financiero pueda identificarlos. Fue realmente un ejemplo magistral de trabajo en equipo y sabia planificación. Cuando nos mudamos aquí, simplemente no teníamos los recursos ni un plan conciso de acción; todo el mundo estaba reinventando los signos vitales. Cuando te tomas el tiempo para sentarte y devotamente examinar el plan de acción, pidiendo a Dios que te revele cualquier punto de dificultades y problemas, entonces el crecimiento es automático. Estábamos actuando por nuestra propia fuerza de venta y no a través del arte de administrar. Pensábamos que todo el conocimiento, de alguna manera, venía en un sólo paquete. De algún modo empezamos a pensar que éramos la fuente, pero descubrimos, de la manera difícil, que nuestros recursos se encuentran más allá de nosotros mismos. Mirando hacia atrás, es fácil ver cuánto necesitábamos trabajar con una estructura equilibrada; no estoy seguro qué estábamos pensando."-

Ed alcanzó el pilar que estaba sobre el armario, donde había puesto la bandeja que trajo de la cocina. _ "Ahí es donde mi pilar entra en juego."_ dijo; luego me entregó el sexto pilar.



Adjunté el pilar de Ed a la base de mármol mientras él me explicaba: _ "El sentido común debería llamarse 'sentido poco común'. Casi todos lo hemos perdido. El pilar del sentido común se desarrolla cuando optamos por Dios como la fuente de nuestra sabiduría. Fallé al considerar a Dios como una reliquia, en lugar de un recurso; me había olvidado del don de la Revelación. He aprendido que hay dos tipos de conocimiento: El de Sentido y el de Revelación. Conocimiento de Sentido es la voz de la experiencia, incluyendo lo que aprendemos mediante la educación formal; es una verdad validada, pero hay una forma superior de conocimiento que debemos encontrar: El Conocimiento de la Revelación. Este es el origen de todas las invenciones y se encuentra a través de la inspiración y creatividad con las que Dios nos ha programado. Yo lo llamo fe cuántica. Nacemos con esta capacidad, pero parece que la perdemos en nuestra búsqueda del conocimiento del 'sentido'. Aprendemos a confiar en la memorización y no en la inspiración. El don de la Revelación se libera cuando abrimos nuestros ojos para ver y nuestros oídos para oír; vemos un plan de acción y escuchamos la voz de la sabiduría para responder con sentido común y buen juicio."-

_ "¿Dónde te equivocaste?"- le pregunté.

_ "Pasé mi vida memorizando presentaciones, métodos para cerrar una venta y la forma de las palabras; era uno de los mejores vendiendo un producto. Pero la sabia planificación necesita ser asociada con el sentido

común. Por naturaleza soy muy impulsivo."- dijo Ed, pasándome un vaso con agua.

_ "Por otro lado, Dennis es un perfeccionista; todo lo quiere planificar. El sentido común es la voz interior que se convierte en nuestro navegador; una voz de sincronización, de ajustes y de creatividad. Permíteme darte un ejemplo: Cuando planeamos abrir operaciones en otra ciudad, a dos horas de aquí, nos dirigíamos a una zona fuertemente acaparada por la competencia. Sentimos que podíamos anularla al ser locales y centrarnos en el servicio. No nos iba mal en la planificación; sin embargo, justo cuando estábamos a punto de abrir, recibimos una llamada de nuestra red de distribución; dijeron que nuestro competidor los había contactado para iniciar la distribución en nuestra área local. Ellos venían a nuestra ciudad. ¡Habíamos despertado a un gigante dormido! El competidor tenía los recursos para reducir los precios que amenazaban, no sólo a nuestros nuevos mercados sino a los ya existentes. Nos reunimos, oramos y sentimos que debíamos dar marcha atrás en nuestros planes. Cerrar nuestra nueva oficina fue difícil porque estábamos muy humillados; sin embargo esa pizca de sentido común nos permitió sentarnos y concentrarnos en la planificación de nuevas estrategias. Lo hicimos efectivamente, pero necesitábamos oír esa voz; no la voz del miedo, sino la del sentido común."-

Dennis interrumpió: _ "Néstor, cuando escuches la voz de Dios dentro de ti y hagas las cosas que Él te dice, serás bendecido."-

Ed se emocionó mucho. _ "Tenemos que derrotar el espíritu de orgullo. Estoy aprendiendo que no puedo tener razón todo el tiempo. Cuando estoy en medio de una situación, con las ruedas de los negocios cobrando impulso, es difícil escuchar cuando el sentido común te dice que retrocedas. Mi orgullo dice: '¡De ninguna manera! ¡Sigue avanzando!'. El orgullo va antes de la caída; nos lleva al fracaso."-

Al ver a Ed, supe la verdad de lo que me decía; sus ojos resplandecían con la pasión de la experiencia. _ "Muchas veces me han

lastimado financieramente por no tragarme mi orgullo y dar marcha atrás. Diariamente se pierden millones de dólares a causa del orgullo, de una mala sincronización, al no saber cuándo retirarse."-

_ "El tiempo apropiado hace millonarios, pero un mal momento también los destruye."- Dijo Dennis, simple y sencillamente: _ "Planifica y Reacciona. El sentido común nos enseña cómo responder... cómo reaccionar. Las escuelas y los consultores pueden enseñarnos cómo actuar, pero sólo la revelación, la voz del sentido común, nos enseñará cómo reaccionar. 'El hombre que distingue el bien del mal, que tiene buen juicio y sentido común, es más feliz que alguien inmensamente rico. La planificación eficaz y el sentido común son los ingredientes del juicio de calidad."-

Un carro se detuvo en la entrada y Ed se paró en la puerta para ver quién era el visitante. _ "Probablemente es Jerry"- dijo Dennis.

_ "¿Jerry? Pero si acabo de hablar con él ayer."- dijo Ed.

_ "Sí; llamó anoche y me dijo que iba a volar especialmente para esta reunión. Desde que tiene ese nuevo jet es capaz de disfrutar de todas las citas divinas. Me dijo que está convencido de que Dios está obrando en tu vida, Néstor, y que está a punto de experimentar otra cita divina."- explicó Dennis.

Dirigiéndose a mí, dijo: _ "¿Sabías que Jerry ha trabajado con nosotros desde nuestros inicios en California? Él cree que podría tener cierto conocimiento que ofrecerte en cuanto a la forma de incorporar los pilares en tu vida."-

_ "Jerry dirigía nuestra primera franquicia aquí en California."- añadió Ed, mientras los dos se nos unían a la mesa.

_ "¡La primera franquicia, claro!"- dijo Jerry, sonriendo.

_ "Néstor, déjame contarte acerca de la 'única' franquicia en California. Estábamos trabajando duro en este Estado, pero las cosas no fluyeron como lo hacían en Ohio."- explicó Dennis. _ "Les pregunté a mis

otros socios si podíamos abrir una franquicia con Jerry y estuvieron de acuerdo. El negocio comenzó lento, pero ¡Vaya que creció!"-

_ "Creció, pero sólo después que murió y que yo morí con ella"- dijo Jerry.

_ "¿Qué quieres decir?"- pregunté, un poco confundido.

_ "En ese momento tenía dos empleos porque me costaba llegar a fin de mes; no tenía el suficiente dinero para pagar mi nómina de empleados. El asesor financiero me dijo que vendiera; dijo que nunca haría dinero y que no debería haber comprado esa franquicia. Todo estaba en orden, pero simplemente no había sido bendecido por Dios. Es ahí cuando morí."-

Me eché a reír nerviosamente, pero la cara de Jerry permaneció con su misma expresión seria. _ "¿Moriste?- le pregunté.

_ "Me di por vencido y morí a mí mismo. Clamé a Dios, le di el control completo de mi empresa y empecé a funcionar de acuerdo con los Pilares del Éxito."- Jerry me observaba muy de cerca, asegurándose que entendiera lo que me estaba diciendo. _ "Dios no va a bendecir lo que haces, hasta que te conviertas en parte de lo que Él está haciendo."- afirmó.

_ "Así que hiciste un cambio en tu estilo de vida."- le dije, más que cuestionándolo.

_ "Una reestructuración completa. Dios exige una relación personal y cambio de carácter; quiere estar en el negocio con nosotros."-

Me acordé de las palabras dichas por Jerry en aquella reunión, cuando preguntó si alguien estaba desesperado y afirmó que había soluciones.

_ "¿Sabes lo que es la 'Buena Noticia'? Dios quiere ser tu amigo y tiene un plan para ti. Esa es la manera en que funcionó en mi vida. De hecho, se requiere tu acción. Tienes que estar dispuesto a actuar sobre esa creencia. No es una experiencia que, de una vez, cambia y pule tu vida a la perfección para que sólo te recuestes y la recibas. El proceso comenzará,

pero cada día tu fe será desafiada a tomar decisiones. A veces me caigo frente a los pilares, otras veces me tropiezo justo contra ellos; incluso, a veces he intentado golpearlos deliberadamente; pero son principios sólidos y cuando se construyen en tu vida, comparten su fortaleza contigo."-

_ "¿Cómo cambió tu negocio?"- pregunté.

_ "Necesitaba reordenar mis prioridades: Dios primero, luego la familia, después la empresa. Ya había reestructurado mi negocio cuando recibí una llamada de John. Me dijo que iba a volar hacia acá para reunirse conmigo y para discutir sobre mis pagos vencidos. Colgué el teléfono y le dije a mi esposa que todo se había acabado; no había manera de poder hacer siquiera los pagos de intereses de la franquicia y mucho menos los pagos de equipo y de regalías. Pero en vez de estar de acuerdo conmigo, mi esposa me dijo: "Jerry, no te rindas. "Oramos juntos esa noche y, cuando John vino, su visita había sido sellada y estampada por Dios. John me dijo que tenía un mensaje para mí, del resto de los propietarios. Su negocio en Ohio estaba creciendo increíblemente. Su área de influencia crecía y Dios los bendecía. Habían aprendido que lo más grande no es necesariamente lo mejor. Agregó que, puesto que ya no atendían ni a California ni a mi franquicia, me liberaban de mis compromisos con ellos y perdonaban mis deudas."-

_ "¿Todas las deudas?"- tartamudeé.

_ "¡Todas! Aquel peso fue liberado de mis hombros. Lloré. Dios había intervenido a mi favor y adquirí una deuda eterna con Él y con los muchachos. Llevo esa obligación incluso hoy. Mi compromiso con el Pilar de la Generosidad se disparó al cielo. Di como nunca antes lo había hecho. Había ahorrado para el pago inicial de una casa y di ese dinero para ayudar a comprar el terreno que se necesitaba para construir nuestra iglesia. Era mi tiempo para sembrar, lo que yo tenía, en lo que Dios estaba haciendo."-

_ "Fue un día nuevo para él."- dijo Dennis, sonriendo.

_ "Un día, mi asesor financiero llamó y dijo: 'Jerry, he estado revisando tus libros y descubrí que tu empresa ha dado un giro; ¡Esto es increíble! En menos de un año te moviste del fracaso al éxito'. Le pregunté cuál creía que era la razón. Él tomó estas gráficas y afirmó: 'Es la publicidad, Jerry. Desde que empezaste a hacer publicidad, tus ventas se han incrementado. Sólo mira, las gráficas muestran el crecimiento del éxito, mes a mes.'"-

_ "Le dije que debía haber un error porque no habíamos hecho publicidad desde que abrimos el negocio. "Sí lo has hecho, Jerry'- dijo el asesor. Señaló el gasto en mis estados financieros mensuales, que mostraban cantidades de dinero asignadas para la publicidad. Insistí, una vez más, que tenía que haber un error. Así que tomó su teléfono y habló con su contadora: 'Pat, Jerry dice que no ha hecho publicidad y, sin embargo, sí aparece el gasto en ese renglón; ¿lo hemos gastado?'. Ella respondió: 'He querido preguntarte, pero no había podido. Hace aproximadamente un año, Jerry comenzó a dar dinero a la iglesia y, como yo no sabía dónde clasificarlo, lo puse a cuenta de la publicidad'."-

_ "¡El rostro de mi asesor financiero se puso pálido! 'Jerry'- dijo, 'Lo que sea que estés haciendo, continúa haciéndolo porque este es uno de los repuntes más espectaculares que he visto en mi vida'. Se me dio una verdadera revelación del Pilar de la Generosidad. Aprendí a sembrar dinero así como un granjero siembra sus semillas, seleccionando tierra fértil y asegurándose que haya agua. Néstor, puedo hablar por experiencia: Estos pilares se basan en las verdades eternas de Dios y he visto cómo han cambiado mi vida"-

_ "Mi vida está cambiando, pero cuando regrese a mi país las pruebas serán grandes."- dije.

Jerry sonrió: _"Mi oración por ti es que construyas sobre la base sólida, que permanece firme a pesar de las tormentas y que des la gloria a Dios por los resultados. Entonces serás capaz de compartir tu bendición con otros para que ellos también se sientan inspirados a actuar con responsabilidad."-

_ "Puedes volar de regreso conmigo mañana. ¿Alguna vez has volado en el asiento del copiloto de un avión ejecutivo? Estás a punto de experimentar la vida a 41,000 pies de altura; ¡Las cosas se ven muy diferentes desde allí!"-

_ "Espero que hayas disfrutado tu larga visita."- bromeó Ed.

Como al día siguiente iba a volar temprano, Ed me llevó a un hotel cercano al aeropuerto; así podría descansar un poco más. Esa noche me senté en mi habitación del hotel y escribí algunos pensamientos en mi diario: 'Planificar y reaccionar... Los pilares de la planificación efectiva y del sentido común. Dios hizo los cielos con Su plan maestro y a pesar de Su grandeza y poder, está dispuesto a responder a las necesidades de Sus hijos. ¡Oh, Dios! Yo deseo tener oídos para escuchar la voz... tu voz de sabiduría'.

Vi los aviones que subían y bajaban frente al sol que se ponía en California; el cielo resplandecía mientras los rayos del sol se extendían a lo largo del horizonte. Era una nueva luz que parecía arder en su mayor esplendor en el borde del cielo nocturno. Al final, la oscuridad, manchada con estrellas, se acercaba y pensé en mi necesidad de una nueva luz y en los límites de la oscuridad que parecían rodearme, de vuelta a casa, esperando hacerse cargo de mis cielos bien iluminados. Mi mente estaba en paz; mis ojos admiraban la deslumbrante luz, en el firmamento, que tocaba ligeramente el borde de la tierra.

A la mañana siguiente me reuní con Jerry en el Aeropuerto Ejecutivo de Sacramento. Subimos a su jet Embraer e hicimos el viaje en menos de cuatro horas. ¡La vida es diferente a 41,000 pies de altura!

Jerry me explicó: _ "Hay una corriente aérea que fluye alrededor del mundo. Como piloto, uno puede aprovechar esa corriente; la velocidad de avance aumenta cuando disminuye el viento en contra... Dios es como el viento de cola: Nos da una ventaja. Néstor, justo así funciona la vida: Entra en la corriente de lo que Dios está haciendo y tu vida será más fácil. Tienes muchos dones y capacidades, pero tengo la sensación de que has

tenido un montón de viento en contra últimamente; creo que eso está a punto de cambiar. En los últimos años he sido capaz de tomar estos pilares que estás aprendiendo; he sido capaz de construir un negocio increíble que no sólo da empleo a casi mil personas, sino, más importante aún, le da empleo a mi familia. Aprendiste los siete pilares, uno a uno, mientras conocías a los muchachos. Recuerda que serás capaz de utilizarlos en tu propia vida; experimentarás una tierra de la que fluye leche y miel. Cuando te conocí en Medellín, supe que tenías un destino en tu vida. Hablé con Federico anoche y está seguro que lo que has aprendido impactará a Life Design TV y a toda Latinoamérica."-

CAPÍTULO 7
EL PILAR DEL DOMINIO PROPIO

Llamé a Bernie en cuanto aterricé en Ohio, pero me sonaba su correo de voz. Colgué el teléfono y me dirigí a recoger mi equipaje. Estaba un poco desilusionado al no encontrar a Bernie porque tenía muchas ansias de compartir con alguien más lo que estaba aprendiendo. Quería hablarle sobre la historia de Dennis y Ed, así como aprender acerca del séptimo y último pilar. Recogí mi maleta lo más rápido que pude y me paré en la acera, a esperar.

_"¡Néstor! ¡Néstor!"- Me di la vuelta y vi a Bernie venir corriendo hacia mí con rostro sonriente, saludándome con su brazo en alto. Tomé mi maleta y me dirigí hacia él.

_"¡Bernie, te acabo de llamar!-

_"Me alegro de haberte encontrado. ¿Tuviste buen viaje?"-

_"Más que bueno; aprendí mucho y volar de regreso con Jerry fue una de las experiencias más increíbles de mi vida. ¡Estoy a punto de entrar en el flujo de la corriente aérea!"-

Bernie se acercó para ayudarme con el equipaje y nos subimos a su carro. Yo agregué: _"Dennis y Ed tenían mucho que enseñarme de sus experiencias. Parecía que habían aprendido por las malas el beneficio que representan los pilares para los negocios."-

_ "Eso es verdad; a veces, la única manera para aprender de Dios es a través de nuestras malas decisiones."- dijo Bernie, conduciendo hacia la autopista. _ "Néstor, estoy seguro que ahora puedes ver que yo era parte de un equipo de siete hombres. La parte hermosa que has aprendido de Jerry es que él pudo aprovechar nuestras experiencias; fue capaz de entender nuestras fortalezas y debilidades individuales y pudo construir los siete pilares en su propia vida. Esa es la clave de su éxito y ¡Se puede duplicar! Jerry fue capaz de aprender, no sólo por qué el éxito funciona, sino también cómo funciona. Cuando un sistema se puede duplicar, puede ser transmitido a los empleados, familiares y amigos."-

Inmediatamente recordé lo que pensaba en Medellín cuando me reuní con Jerry por primera vez: Yo había conocido las leyes y por qué funcionan, pero ahora estaba aprendiendo cómo funcionan. Esa es una gran diferencia y hay tanta sabiduría en los Pilares de la Planificación Efectiva y el Sentido Común. Reconozco la delgada línea entre el deseo de establecer metas altas y alcanzar lo que Dios quiere para mí; al mismo tiempo quiero tener la capacidad para responder y ajustarme a Su plan mientras me guía hacia un cambio de estrategia; quiero aprender a ser flexible.

_ "Sólo puedo decir que escuchar la voz de la sabiduría requiere cierta práctica. Aprenderás a sintonizar finamente los oídos para distinguir entre tu voluntad y la voluntad de Dios."- dijo Bernie.

_ "Una cosa que ha sido realmente interesante es ver cuán diferente es cada uno de los propietarios; es difícil creer que todos ustedes trabajaban juntos, como una unidad, cuando cada uno tiene temperamentos tan diferentes."- le comenté.

_ "Creo que esa es la clave para el desarrollo de un equipo; se necesita mucho de la mezcla y el enfoque de los dones y capacidades de cada persona. Éramos como los cilindros del motor, accionando en el momento correcto. Realmente se necesita sincronización para desarrollar e incluir a cada persona. Sé que no hay nada más triste que tratar de

convertirse en alguien que uno no está destinado a ser. Néstor, ¿sabías que la mayoría de la gente que trabaja está haciendo algo que no le gusta? Hay muchas personas que trabajan juntas, que nunca estuvieron destinadas a ser un equipo."-

_ "Conozco ese sentimiento."-

Bernie sonrió y estuvo de acuerdo. _ "Yo también. Durante años traté de ser alguien que no era. Tengo un fuerte don de persuasión, pero soy muy melancólico también. Actué todo el tiempo por impulso; era muy sensible a la crítica."-

_ "Quiero que mis pasos sean dirigidos e intencionales."- dije.

_ "Recuerda, Néstor: 'Los pasos de los hombres buenos son dirigidos por Dios. Él se deleita en cada paso que dan; si caen, su caída no es fatal porque Dios los sostiene con Su mano'. No tengas miedo de caer; vamos a cometer errores porque todos somos ovejas que necesitan un pastor. Tú lo tienes y, aunque puede suceder que a veces te sientas desorientado y perdido, nunca estarás sin rumbo o mal aconsejado."-

_ "Nuestros pasos estarán siendo dirigidos."- declaré, tranquilizándome a mí mismo.

_ "Antes de ser creyente, yo estaba atrapado en un trabajo que realmente no me gustaba. Fue entonces cuando conocí a Dennis. Trabajábamos como vendedores para otra compañía. Mi vida era una mentira total: Me comportaba como si realmente fuera rico, pero estaba en la ruina. Mi historia es muy parecida a la tuya. Ambos tenemos esposas maravillosas que nos ayudan y creen en nosotros."- siguió diciendo Bernie... _"Había terminado de trabajar fuera de la ciudad y me fui temprano porque tenía una entrevista a la mañana siguiente. A los muchachos siempre les gustaba relajarse cuando terminábamos, pero yo necesitaba ir a casa. En ese momento de mi vida necesitaba un cambio. De vuelta a casa me di cuenta que me iba a quedar sin gasolina y que no tenía dinero para comprar más. Ya era tarde en la noche y sentí que me ponía tenso, pensando que me iba a quedar varado en el camino y que

perdería mi entrevista. Sucedió lo inevitable: Mi carro se quedó a un lado de la carretera y empecé la larga caminata de regreso a casa. No podía ver nada; tropezaba entre la maleza y el pavimento flojo. Se le rompió el talón a uno de mis zapatos, así que me quité ambos y caminé unos cinco kilómetros con mis pies descalzos. Cuando llegué a la rampa de salida, mis pies me dolían por lo que me senté y descansé al borde de la carretera. Aunque no sabía quién era Dios, ni siquiera si Él existía, le pedí que me ayudara. Justo en ese momento, unas luces alumbraron sobre la colina. Mientras el carro se acercaba, me di cuenta que era Dennis. Nunca olvidaré sus palabras: _' ¿Cómo te va, compañero?' En ese momento yo me sentía muy humillado y abatido. Dennis me ayudó a subir a su carro y me llevó a conseguir gasolina. Dios me estaba enseñando la interdependencia. Todos queremos ser independientes, pero Dios quiere que seamos interdependientes: Dependientes de Él y de los demás."-

_ "Algo así como cada uno de los pilares que comparten el peso distribuido."- comenté.

_ "Sí; exactamente. Cuando Dennis me compró la gasolina necesaria, me llevó de vuelta a mi carro y la puso en el tanque. Algunos jóvenes que pasaban por allí hicieron sonar la bocina de su coche y lo llamaron estúpido por quedarse sin combustible. Allí estaba él, mi amigo, llevando mis cargas y compartiendo mi vergüenza. Incluso me llamó la mañana siguiente para asegurarse que había ido a la entrevista de trabajo."-

Bernie agregó: _ "Necesitamos relacionarnos unos con otros. Hay dos tipos de relaciones que experimentamos: Las opcionales y las providenciales. La relación con Dennis fue providencial: Una persona provista por Dios para perfeccionarme durante una determinada época de mi vida. Estas relaciones nos inspiran a seguir nuestro destino y nos alientan en los momentos de cambio. Néstor, piensa en las relaciones providenciales de tu vida; estoy seguro que has tenido muchas."-

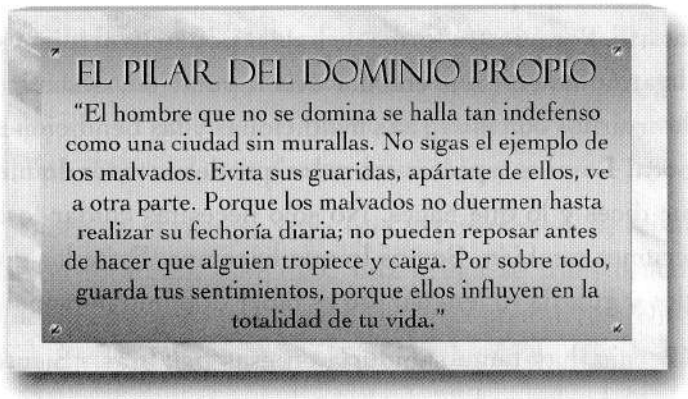
Empecé a pensar en los muchos mentores que tuve y me acordé,

inmediatamente, del aliento y del don de la amistad que muchos amigos me habían dado. A muchos de ellos no les había hablado ni los había visto durante años, pero todos eran personas que Dios había enviado para ayudarme a moldear mi carácter.

Bernie se detuvo en el estacionamiento del hotel y me preguntó: _ "¿Tienes los pilares y su base?

_ "Sí; están justo aquí."- le dije, entregándoselos.

Este es el séptimo y último pilar:



Abrí la caja de Bernie y coloqué el último pilar en la base de mármol; mi misión estaba casi terminada.

_ "Néstor; estoy a punto de plantearte un reto. Cuando hayas establecido el pilar del Dominio Propio en tu vida, habrás fijado un evento cósmico. Al aprender a aplazar tus gratificaciones inmediatas, Dios te concederá los deseos de tu corazón. Escucha esta verdad: Él no siempre te dará lo que le pidas, pero sí puede redefinir los deseos de tu corazón. Si tu corazón comienza a cambiar, tus deseos también van a cambiar; por eso es tan importante proteger tus afectos. Esa es la esencia del Pilar del Dominio Propio: 'Guarda tus afectos, porque ellos influirán todos los aspectos de tu vida'. El dominio propio consiste en controlar tu lengua. ¡Una respuesta apresurada puede arruinarlo todo! Esta es una de mis frases favoritas porque el mundo en que vivimos está lleno de voces, de

promesas, anuncios, discusiones y normalmente queremos responder de inmediato a esas voces. Cuando me encuentro luchando por contenerme, me acuerdo de esta verdad: Si ponemos freno a la boca de los caballos, detenemos todo su cuerpo. Un pequeño timón de un barco enorme, en las manos de un capitán experto, establece el curso a seguir, a pesar de enfrentar los vientos contrarios más fuertes. Una palabra que sale de tu boca puede parecer sin importancia, ¡pero puede lograr casi cualquier cosa... o destruirla!"-

Bernie continuó: _ "Sólo se necesita una chispa para desatar un incendio forestal; una palabra dicha con descuido o mal dicha también puede desatarlo. Por nuestra forma de hablar podemos arruinar el mundo, convertir la armonía en caos, enlodar una reputación, destruir al mundo entero y destruirnos con él... ¡Las maldiciones y las bendiciones salen de la misma boca! Los dos aspectos sobre los que debes tener dominio propio son: Lo que dices y lo que haces. No sólo necesitas cuidar lo que dices, sino tus acciones también. Somos lo que hacemos. Evita las guaridas de los malvados y guarda tu lengua; eso es tener dominio personal."-

_ "Bernie, hay tanta sabiduría en esas palabras. ¡Siento como si pudiera enseñarle al mundo!"-

_ "Néstor, no te apresures a convertirte en maestro; la enseñanza es un trabajo de mucha responsabilidad. Los maestros deben tener el más alto estándar y ninguno está perfectamente calificado. Nos equivocamos casi todas las veces que abrimos la boca. Si pudieras encontrar a alguien cuyo discurso es totalmente cierto, estarías frente a una persona perfecta, con absoluto control de su vida."-

_ "Entonces, ¿qué se supone que debo hacer ahora?"-

_ "Néstor, estoy a punto de asignarte un desafío. Te reto a ser grande, a alcanzar todo el potencial que Dios tiene para tu vida, a entrar en la crisálida."-

_ "¿Qué quieres decir con 'la crisálida'?"-

_ "Es un lugar muy especial. Es el lugar donde dejamos de hablar

y comenzamos a escuchar; es el estado de transformación. Para que una mariposa emerja, debe experimentar su propia muerte. En la crisálida, cada célula debe experimentar una ruptura que trae un cambio masivo; en ella literalmente mueres al pasado. Todas las cosas deben convertirse en nuevas; no puedes borrar el pasado... debes desplazarlo. En la crisálida es donde entras en un estado de cambio y transformación; Dios hará el resto. Cuando una mariposa Monarca es creada, comienza como un huevo; cuando rompe su envoltura, emerge una oruga, la cual tiene sólo una orden... ¡comer!"-

_ "La oruga es una máquina de comer; todo lo que hace es consumir. Eso era lo que tú hacías, Néstor, cuando lograste el éxito. Recuerda cómo consumías, consumías y consumías... Más, más y más... Yo, yo, yo... Yo quiero, yo quiero, yo quiero... ¡Por eso es que tenías que morir! Cuando experimentaste el fracaso, te volviste enseñable otra vez."-

_ "Ahora es el tiempo para que experimentes la crisálida de la transformación total. En diez días, una oruga se transformará en una mariposa; luego emergerá con cuatro sistemas operativos: Ojos para ver diferente, un corazón engrandecido que, en lugar de arrastrarse, volará; un nuevo sistema digestivo que depende de néctar, en vez de algodoncillo y, un nuevo sistema reproductivo, que replicará el proceso y producirá una nueva generación. ¡Una nueva creación que no se arrastrará más, sino que ahora volará! No seguirá comiendo hojas, sino alimentándose de néctar; no seguirá sólo consumiendo, sino tendrá una vida de polinización. Del mismo modo, tus deseos serán otros, porque tú habrás cambiado. Es por eso que esta invitación a la Reunión de las Águilas es tan importante. Vas a abrir una brecha en el ciclo de lo viejo y liderarás un nuevo grupo de gente que experimentará la transformación... una metamorfosis. Pasarás de ser un consumidor a ser un polinizador. Dios se está moviendo. Programaré la reunión para esta noche. Recuerda traer la invitación."-

Esa tarde fui llevado al centro internacional de entrenamiento donde la mesa redonda original era puesta en un salón grande con forma de torre. Yo estaba sorprendido. Los siete socios estaban allí: John, Bob, Ernie, JR y Bernie estaban sentados alrededor de la mesa de conferencias. Dennis y Ed volaron de California y pudieron asistir. También Jerry estaba sentado y fue el primero en hablar.

_ "Bueno, Néstor, cuando te conocí en West Palm Beach, sabía que Dios estaba haciendo algo especial. Te dije, en California, que fui el primer fruto de este mensaje. Ahora estoy seguro que sé el propósito de tu viaje."-

Todos los que allí estaban me dieron la bienvenida y me invitaron a acompañarlos en la mesa redonda; una gran ola de emoción me inundaba, como cuando las olas del mar crecen y avanzan hasta chocar en la playa.

John tomó un mazo de nogal, para llamar al orden la reunión, al estilo de los jueces en los tribunales. Luego dijo: _ "Muchos años atrás, nos reunimos con expectativas de cambiar nuestro mundo, como hombres de negocios. Esa fue la primera Reunión de las Águilas; ahora hemos

compartido nuestra historia con Néstor y nos hemos reunido una vez más para cambiar el mundo."-

Dirigiéndose a mí, John agregó: _"Néstor, por favor, cuéntanos lo que ha pasado esta semana."-

Antes de hablar hice una pausa para juntar el remolino de pensamientos que venían a mi mente. Tomé la invitación de mi portafolio y la puse sobre la mesa. El exterior del sobre decía: 'Estás invitado a la Reunión de las Águilas'. La invitación comenzaba a tener más sentido cada vez que la leía; era una invitación para cambiar mi vida.

Alcancé mis notas. Bernie preguntó si podía grabar lo que se dijera en la reunión, para poder escucharlo otra vez.

Luego de agradecer a cada uno de ellos sus revelaciones, les dije: _ "Esta semana, cuando me reuní, uno por uno, con ustedes, fui capaz de ver la fuerza de cada uno de los siete pilares; incluso pude conocer mis debilidades y los siete enemigos que habían plagado mi alma. Cada uno de los siete pilares despertaba una luz de verdad en mi corazón. No sólo vi lo mucho que necesitaba saber y hacer, sino también lo que no debía hacer."-

_ "Ahora sé que preciso experimentar, personalmente, la transformación. Necesito entrar a mi propia crisálida personal; tengo el conocimiento en mi cabeza, pero no en mi corazón. He visto, de primera mano, que un principio es algo que la persona reconoce como verdad. Ahora entiendo que se convierte en un valor cuando esa persona hace parte de su ser esa verdad. Necesito más; debo expulsar los viejos deseos y hábitos que han invadido mi vida por todos estos años. Entiendo cómo mi mente es renovada, pero les pregunto: ¿Cómo puede ser renovado mi corazón? ¡Necesito transformación! ¡Necesito renovar mi mente y mi corazón!"-

John fue el siguiente en hablar. _ "Néstor, el corazón trabaja diferente que la mente; ésta es renovada por el poder de la elección. El corazón es renovado por el poder del compromiso. Debes hacer un convenio entre tu mente y tu corazón. Cuando eres verdaderamente

transformado, tu mente y corazón producen una nueva creación, ¡muy parecido a como ocurre en la mariposa! Nunca puedes regresar a tu estado anterior. Una mariposa nunca puede regresar a ser oruga. ¡Ha cambiado para siempre!"-

_ "¡Ahora lo veo!- dije. _ "Debo hacer un voto. En América Latina esa es la forma más elevada de compromiso. Lo llamamos 'un Sacramento'. ¡Oh!, ¡Esa es la clave! Lo veo claramente. Voy a hacer, de cada uno de estos pilares, un voto personal en mi corazón."-

_ "Néstor, entonces, ¿Cuál es tu primer voto?"- preguntó John.

_ "Juro ser honesto y resistir a los enemigos de la honestidad: La mentira, el engaño y el robo."-

_ "¡Perfecto!"- dijo John. _ "Déjame sellar este voto. Ahora vivimos en un mundo de compromisos; estamos removiendo los absolutos. 'Señor, por favor, enséñale a Néstor a elegir buen nombre en vez de riquezas. Ayúdalo a insertar el Pilar de la Honestidad en su corazón; ayúdalo a nunca cambiar su herencia por gratificación inmediata. Él sabe que demandas justicia en cada transacción y que estás llevando la cuenta. Dale un corazón honesto y una mente clara para que pueda juzgar justa y rectamente. Ayúdalo a traer honor a tu reino, siendo conocido como una persona de palabra. Dale el coraje para hacer la diferencia. Cuando vea deshonestidad en su mundo, ayúdalo a influenciar a todos para que comprendan la bendición que viene con la honestidad. Permítele compartir esta verdad con jóvenes y viejos por igual. Lo has puesto en un área de influencia, ahora dale el coraje para compartir esa influencia en la vida de muchas personas."-

Cuando John hubo terminado, silencio y calma ahogaron nuestras voces.

Entonces Bob se puso de pie y dijo: _ "Néstor, ¿Cuál es tu segundo voto?"-

_ "Juro ser generoso y resistir la codicia."-

Bob vio directamente a mis ojos y, gentilmente, dijo cada palabra con sinceridad. _ "Nuestro mundo ha olvidado cómo dar; lo sé. Lo veo y he estado ahí. Néstor, tu voto de generosidad abrirá las compuertas de la bendición; no sólo en tu vida, sino también en las naciones. Al regar a otros te regarás a ti mismo. 'Señor, por favor, establece en Néstor la bendición de la generosidad. Permítele dar con liberalidad porque las cosas se le han dado a él de esa manera. Que pueda colectar los frutos de tu principio de siembra y cosecha. Multiplica sus esfuerzos, al mismo tiempo que aprende a soltar. ¡Enséñale a abrir su mano para dar! Enséñale lo que ha aprendido el granjero: Dale la habilidad de soltar la semilla que tiene en su mano'."-

Bob agregó: _ "Permítele sembrar su tiempo; hazle parecer que hay más horas en cada día. Permítele compartir el principio de los primeros frutos. Al darte a ti primero, sus esfuerzos serán multiplicados. Cuando vea una necesidad, desata en él el espíritu de la generosidad para satisfacer esa necesidad, sin importar qué tan pequeña parezca. Dale ojos para que vea las necesidades a su alrededor, cada día. Dale oídos para escuchar el clamor de los indefensos, los huérfanos y las viudas. Deja que, cada día, Néstor sea un testimonio del Pilar de la Generosidad. Expulsa de su vida cualquier sombra de codicia."-

Ernie saltó de su asiento, en un arranque de energía. _ "Néstor Ochoa, ¿Cuál es tu tercer voto?"-

_ "Juro trabajar arduamente y resistir la pereza."-

La voz de Ernie era fuerte y conmovedora. _ "Néstor, debes encontrar felicidad sirviendo. Lo más grandioso en un hombre es servir. Este voto de trabajo arduo es fuerte, pero también debes ver el gozo que viene con el servir; haz las pequeñas cosas que realmente importan."-

Ernie dijo después estas palabras: _ "Gracias, Señor, por darle a Néstor otro día para expresar su don al mundo. ¿Cómo puede el hacer esto? Trabajando arduamente y haciendo que cada momento cuente. Déjalo elegir ser testimonio de arduo trabajo y servicio. Permítele elegir

dar más de lo que se le pide, no porque lo haga para el hombre, sino para honrar tu principio eterno. Cada día dale a Néstor la oportunidad de servir. Desarrolla en él la reputación de ser una persona que sirve; alguien que está, constantemente, dando más de lo que se le pide. Dale la oportunidad de trabajar y sudar para tu gloria. Que tus bendiciones se manifiesten mientras él permanece en esta verdad. El trabajo arduo y la habilidad para trabajar duro son, ambos, regalos tuyos. Tu reino será conformado por gente productiva como Néstor, que hace las cosas de corazón, como para el Señor."-

En contraste con el entusiasmo de Ernie, JR habló con una voz temblorosa. _ "Néstor, ¿Cuál es tu cuarto voto?"-

_ "Juro ser humilde y resistir el orgullo."-

JR continuó hablando desde lo profundo de su corazón. _"El orgullo te destruirá si no lo derrotas. Se arrastra hacia tu interior inesperadamente. Debes convertirte en un ejemplo de humildad. Señor, ayuda a Néstor a ejercitar la característica de la humildad. Ayúdalo a hacer que la gente se sienta importante y amada. Ayúdalo a entender esta verdad: '¡La humildad solamente aparece cuando nos comparamos con tu grandeza!' Eres el creador de todas las cosas, visibles y no visibles. Le has dado cada día a Néstor, para que él pueda mostrar tu amor y preocupación incondicional por todos. Sus ojos han sido abiertos para ver la belleza de la naturaleza. Permite a Néstor someterse a ti y pedirte que lo guíes en cada transacción, ya sea de negocios o personal. Toma tu cincel y esculpe tu imagen en su vida. En cuanto él jura ser humilde, expulsa el orgullo, que es enemigo de la humildad. Ayúdalo a transformarse a tu imagen."-

Luego Dennis caminó y puso sus manos en mis hombros. _ "Néstor, soy un oportunista. Eso puede hacerme impulsivo. ¿Cuál es tu quinto voto?"-

_ "Juro planificar con anticipación y resistir la impulsividad."-

_ "Dios te ayudará, Néstor. Señor, has puesto tu plan en acción desde que fundaste la tierra. Reconozco que tú eres el estratega supremo.

Comprendiste el plan para la humanidad, los tiempos pasados y los que están por venir. Planificaste para la eternidad. Enséñale a Néstor a hacer lo mismo. Destruye su impulsividad. Permítele ser efectivo al gobernar su vida. Enséñale a planificar, no sólo sus negocios, sino también a planificar efectivamente para las necesidades de su familia. Ayúdalo a ser conocido como una persona que escribe las cosas y no las confía sólo a la débil memoria. Ayúdalo a planificar su trabajo y luego a trabajar su plan. En cuanto comience proyectos, ayúdalo a seguirlos hasta concluirlos. Que pueda escuchar estas palabras algún día: 'Bien hecho, mi fiel y buen sirviente.' Hazlo un sabio planificador mientras jura planificar siempre y nunca más ser impulsivo. Ilumina su alma."-

Estos hombres continuaron vertiendo sus corazones para mi fortaleza y refinamiento. Cuarenta años de experiencia. Todos ellos habían desarrollado calidad en sus vidas y continuaban creyendo que el Señor seguiría fortaleciéndolos. Estaban haciendo estas peticiones por mí y por mi nación.

Ahora fue Ed quien se puso de pie y dijo: _ "Néstor, ¿Cuál es tu sexto voto?"-

_ "Juro ser un hombre de sentido común y resistir la confusión."- Ed entonces dijo: _ "Has elegido una manera más elevada de pensar. Muchas veces nuestro mundo se nubla con áreas de compromiso y confusión. Señor, por favor, dale a Néstor una mente clara y la habilidad para escuchar de manera clara y concisa tu voz de sentido común. Permítele ver los límites negros y blancos que has puesto ante él. Que la sabiduría reine en su corazón para que sea capaz de actuar y reaccionar correctamente. Desarrolla sus ojos espirituales para que pueda ver y sus oídos para que pueda escuchar tu calmada y humilde voz. Dale el don del conocimiento de la revelación. Muéstrale que eres tú quien revela todas las cosas. Mientras este voto de sentido común toma control de su vida, dale la capacidad para que pueda juzgar motivos y métodos. Dale percepción y sagacidad para que pueda ver el motivo detrás de todos los problemas y eventos. Permítele juzgar todas las cosas a la luz de la

eternidad. Enséñale a escuchar antes de hablar. Mientras se convierte en una persona de sentido común, permítele escuchar tu voz de sabiduría."-

Cuando Ed terminó, Bernie dijo: "Caballeros, este es suelo sagrado. No están solamente compartiendo palabras; estos son los oráculos de Dios destruyendo a los enemigos. Néstor, ¿Cuál es tu último voto?

_ "Juro tener dominio propio y resistir los excesos."-

_ "¡Perfecto! Se dice que las pequeñas zorras echan a perder la vid; lo mismo puede decirse de las palabras, las acciones y las elecciones, que pueden destruir tu manera correcta de vivir. El exceso destruye individuos, familias y naciones."-

Bernie continuó: _ "Los seis votos que has pronunciado proveerán un fuerte fundamento; ¡El séptimo lo protegerá! Señor, ayuda a Néstor a ver claramente las trampas del enemigo; que su carácter sea su protección. Que el dominio propio continúe siendo la piedra angular de la manera en que piensa. Ayúdalo a controlar sus palabras; restringe sus emociones. Que sea rápido para ponerse de acuerdo con sus adversarios. Que su suave respuesta aleje de ellos la ira. Enséñale el poder del dominio propio. Ayúdalo a resguardar sus emociones. Ayúdalo a buscar tu voluntad y propósito mientras enfrenta cualquier obstáculo o situación. Gracias por desarrollar en él una forma de vida construida sobre los pilares del éxito. Que los siete pilares lo guíen como una brújula y que los siete votos destruyan a los enemigos de cada promesa que ha hecho hoy."-

Un encantador y sagrado silencio se estableció entre nosotros cuando Bernie terminó. Saqué el monumento de mármol con los siete pilares y lo puse en el centro de la mesa redonda.

John declaró: _ "Los siete pilares están en su lugar. Permite que ahora se muevan de tu mente a tu corazón. Néstor, si vives estos votos que has pronunciado, entonces tu vida será verdaderamente transformada. Los has confesado con tu boca y ahora debes creerlos en tu corazón. Has encontrado la esencia del Reino de Dios. Has descubierto la ley del valor. Cualquier cosa de valor debe ser preservada, protegida y puesta en uso."-

Bernie me dio la grabación de ese sagrado encuentro. John entonces dijo: _ "Néstor, quiero expresar una bendición sobre ti. 'Señor, muchos años atrás comenzaste un trabajo en nuestras vidas. Nos has bendecido y nos has dado riquezas más allá de nuestra imaginación. Ahora pasamos esta bendición a Néstor. Permítele compartir esta historia y tocar las vidas de personas que quizás nunca veremos. Que pueda influenciar gente y naciones que probablemente no conoceremos ni visitaremos. Que pueda compartir con toda libertad nuestra historia. Lanzamos ahora la invitación para que más personas puedan asistir a la mesa del banquete de la sabiduría. Deja que la gente escuche estas palabras y sean cambiadas; permíteles escuchar la voz de la Sabiduría. Nos has confirmado que muchas personas están preparadas para recibir, ¡Es el tiempo!' "-

Bernie entonces añadió: _ "Los Pilares del Éxito son verdad. Ahora tus votos los pondrán en marcha. Néstor, comparte esta verdad en las áreas de negocios, política y educación de América Latina. Restaura el carácter ético de Dios en tu nación. La verdad trabajará siempre en cada situación; la verdad destruirá a los siete enemigos de las promesas que has hecho."-

Sentí la presencia de Dios. Esa sensación llegó primero a mi estómago y pude sentir cómo comenzaba a subir. Empecé a reclamar estas verdades como mías:

Ahora comprendo la crisálida. Al experimentar la transformación en mi propia vida primero, emergeré como una nueva creación. Entrenaré a otros para que hagan lo mismo. No es mi voluntad, sino la voluntad de Dios. Dios me ha dado una nueva voluntad. Lo siento levantándose en el centro de mi ser mientras escribo estas palabras…

Una sensación se desató dentro de mí. Comencé a temblar mientras el poder de Dios y la transformación verdadera se agitaban a través de todo mi ser. Estoy emergiendo; nunca regresaré a mi estado anterior. Seré una mariposa y no más una oruga; nunca jamás regresaré a mi estado

previo. ¡Estoy experimentando una verdadera transformación en mi mente y en mi corazón! Ahora comprendo que para tener un cambio sostenido necesito ser transformado mediante la renovación de mi mente. No estaré más conformado al pensamiento de este mundo.

Ernie entonces levantó el sobre y me lo entregó. Lo sostuve en mis manos temblorosas, viendo fijamente el sello amarillento, manchado por el tiempo. Levanté mi cabeza para ver, una vez más, los rostros de estos hombres que representaban cada pilar para mí. Cada uno asintió en acuerdo de que era hora de abrir esta diminuta cápsula de tiempo, guardada 24 años atrás. Rompiendo el sello, gentilmente saqué el papel y desplegué su mensaje: 'Estás invitado a cambiar el mundo... Estás invitado a la Reunión de las Águilas.'

Jerry fue el último en hablar: _ "Cuando años atrás los conocí a ustedes, mis siete socios, supe que algo especial había sucedido en esta Mesa Redonda. Cuando compré mi franquicia, pensé que regresaría a conseguir otros seis compañeros como ustedes, pero eso no pasaría; en cambio, fui capaz de encontrar gente de negocios que estuviera sufriendo justo como yo estaba sufriendo y que estaban desesperados por experimentar cambio y transformación en sus vidas y en sus negocios. Como había asumido el liderazgo de La Red y de Global Priority, yo seguía repitiendo las mismas dos palabras una y otra vez: '¡Sólo Dios! Ustedes, como equipo, fueron la primera generación. John, eres como Moisés. Yo sabía que mi trabajo era encontrar la siguiente generación; la generación de Josué. Estos son los nuevos líderes que están preparados para tomar la tierra. ¡Está sucediendo en el mundo entero! Néstor, ¿estás listo para hacerte cargo de la comisión?"-

_ "¡Sí, señor!"- le dije a Jerry.

_ "Tienes en tus manos los Siete Pilares del Éxito. Has conocido a los hombres que han vivido este mensaje y ahora has visto sus corazones. Has conocido a nuestras familias y cómo esta semilla está siendo reproducida en la vida de nuestros hijos y nietos. ¡Has hecho Siete Votos

que no sólo borrarán tu pasado, sino que también lo desplazarán! Puedes poseer la tierra. Recíbelos... insértalos en tu corazón. Hazlos parte de tu proceso. Te reto a vivir tus votos y entrenar gente para que experimenten el milagro de la crisálida. Ellos se convertirán en nuevas creaciones. Eres el primero de muchos... de hombres y mujeres de valor, personas que marcan el paso, solucionadores de problemas."

_ "Néstor,"- continuó diciendo Jerry: _ "Creo que tú atraerás y encontrarás apoyo en grandes líderes de nuestro tiempo y que entrenarás a los latinoamericanos para hacer lo mismo. A partir de ahí, duplica este mensaje a aquellos que estén preparados a lo largo del mundo. Te desafío con el don que me fue dado, para que establezcas los Siete Pilares. Está escrito: 'El que venciere será vestido de blanco. Al que venciere, lo haré Pilar en el Templo de Dios.' "-

Una vez más sentí un estallido audible; fue como si lo dicho estuviera siendo confirmado en los cielos.

Ahora tengo 39 años de edad. Con Bernie estamos parados frente a la tumba de John Schrock, quien murió en noviembre de 2011 y está enterrado justo detrás de la iglesia.

Bernie me dijo: _ "Néstor, John nos desafió a cambiar el mundo. Desde su muerte, Jerry está convencido de que caminaremos en la unción de Josué. Es tiempo de tomar la tierra... ¿Cómo te sientes?"-

_ "Bueno, Bernie; veo claramente cómo mi viaje hacia acá se ha convertido en mi piedra de toque, que me ha permitido probar la pureza del material con que estoy hecho. Mi vida puede fácilmente dividirse en dos partes: Antes de mi exposición a los Pilares del Éxito y después de mi exposición a ellos. Me hallo graficando la distancia entre la vida descuidada que dejé y el Néstor que está dentro de mí ahora.

Cuando fui a casa, tomé la grabación que me diste y anoté cada uno de mis votos y las palabras que todos ustedes hablaron sobre mí; los hice personales para leerlos diariamente. Comencé a entrenar jóvenes y adultos por igual. He leído los votos una y otra vez desde que salí de Ohio y creo que mi trabajo es proclamarlos.

Una de las revelaciones que he tenido es que todos los votos están diseñados para darme la habilidad de gobernarme a mí mismo, de decir

'no' a muchas de las cosas a las que antes les decía 'sí. Cada pilar representa una faceta de autogobierno, que es la forma superior de gobierno.

Una tarde, revisando mis opciones para el día, reconocí que la palabra más poderosa en nuestro lenguaje es la palabra 'no'. Siempre vi esa palabra como algo negativo. Soy una persona tan positiva que odiaba la palabra 'no'. Ahora reconozco que ella me da el poder y la habilidad para refrenarme y controlarme; así es como supero los pensamientos y acciones que me han afectado por años. Fue como si Dios me estuviera enseñando a mí, Néstor Ochoa, a ver cómo esta palabra es tan importante al igual que la palabra 'sí'.

Hasta las iniciales de mi nombre, N.O., deletrean la palabra 'no'. Esta es una revelación, Bernie. Escucha esto: Los nombres de mi esposa Nalii, de mi hijo Nelvin y mi hija Nicole, también tienen las mismas iniciales... N.O. ¿Cómo podría haber imaginado que cuando comenzaba mi viaje, hace un año, buscando la clave del éxito, podía descansar tan poderosamente en mi habilidad de aprender a decir 'no'? Ahora puedo decírselo a esos pensamientos, acciones y hábitos que han afectado mi destino.

Ahora que enseño estos votos, soy capaz de explicar que son un compromiso que traerá no sólo reformación, sino también transformación a América Latina y al mundo. ¡También soy capaz de explicar que la transformación comienza en mí! Al cambiar yo, entonces tengo la autoridad para ayudar a otros a lograr cambios por sí mismos. Metamorfosis... ¡Qué gran cambio!

Ahora estamos transmitiendo los 7 Votos en Life Design TV. Federico Victoria ha habilitado tiempo y el mensaje es comunicado a millones de personas todas las semanas. Los resultados son asombrosos. El mensaje es tan simple, pero tan poderoso.

Sigo invitando gente a la Reunión de las Águilas y me comprometo contigo, con Jerry y con sus socios, que siempre voy a compartir la invitación. Estoy entrenando a cualquiera que desee escuchar acerca de estos 7 Votos del Éxito y la importancia de este compromiso... Juntos, muchos han experimentado, de primera mano, lo que significa desplazar las áreas problemáticas de la vida... aprendiendo a decir 'no'.

Este movimiento se está multiplicando ahora, cuando otros toman el desafío de ser transformados. Estaré eternamente agradecido por esa revelación y la transparencia que he adquirido. Creo verdaderamente estar caminando en el propósito que Dios ha creado para mí.

Como he dicho antes, en América Latina no tomamos con ligereza la palabra 'voto'; es un compromiso solemne y se usa únicamente cuando experimentas algo que cambia la vida; un verdadero Sacramento. Hemos sido cultivados y preparados, durante los últimos cinco siglos, para recibir las semillas de un nuevo reino, el Reino de Dios.

Les prometo que pondré las semillas de la transformación en este suelo fértil y creo, con toda seguridad, que habrá un incremento."

¡ES EL TIEMPO!

MI RETO PARA TI

Ahora yo, Néstor Ochoa, ofrezco a ti, el lector, la misma simple invitación; la estoy poniendo en tus manos. Te entrego los 7 Votos del Éxito y te pido que les des buen uso. Creo que vas a ser capaz de ver el valor de la oportunidad de cambiar tus pensamientos día a día, semana a semana.

Aprende lo que he aprendido. Toma estos principios y respira vida en ellos, con simplicidad. Estos votos son para ser practicados y para actuar sobre ellos, no para dejarlos suspendidos en el reino de las ideas flotantes y de las intenciones nubladas. Sólo así el valor de los 7 Votos del Éxito es magnificado.

En cuanto tus ojos escanean de izquierda a derecha estas páginas finales, reconoce el poder y el potencial que estas palabras contienen.

En las siguientes siete semanas verás que Dios está enviándote un mensaje. Lee cada voto por siete días. Comenzarás a experimentar tu metamorfosis personal. Un cambio tomará lugar. Estoy invitándote personalmente a La Reunión de las Águilas.

¡Te reto a ser grandioso!

Sinceramente, N.O.

SEMANA 1

EL PRIMER VOTO

JURO SER HONESTO Y RESISTIR LA TENTACIÓN DE MENTIR, ENGAÑAR O ROBAR.

Vivo en un mundo de compromiso que está removiendo absolutos. Señor, por favor, enséñame a elegir buen nombre en vez de riquezas. Ayúdame a implantar el pilar de la honestidad en mi corazón. Ayúdame a nunca intercambiar mi herencia por gratificación inmediata. Sé que demandas justicia en toda transacción y que estás siguiendo mis decisiones. Dame un corazón honesto y una mente sana que pueda juzgar justa y rectamente. Ayúdame a honrar tu reino, siendo conocido como persona de palabra. Dame el coraje de hacer la diferencia. Cuando vea deshonestidad en mi mundo, ayúdame a influenciar a todos para que entiendan la bendición que viene con la honestidad. Déjame compartir esta verdad con jóvenes y adultos por igual. Me has puesto en un lugar de influencia; ahora dame el coraje para compartir esa influencia en la vida de muchas personas.

EL PILAR DE LA HONESTIDAD

"Es mejor ser pobre y honesto, que rico y deshonesto. Un poco ganado honestamente es mejor que una gran riqueza, adquirida por medios deshonestos. Dios demanda justicia en cada transacción de negocios. Él estableció este principio."

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 2

EL SEGUNDO VOTO

JURO SER HONESTO Y RESISTIR LA CODICIA.

Nuestro mundo se ha olvidado de dar. Yo lo sé; lo he visto, he estado ahí.

Mi voto de generosidad abrirá las compuertas de la bendición, no sólo en mi vida, sino también en las naciones. Regando a otros me regaré a mí mismo. Señor, déjame dar con liberalidad porque las cosas se me han dado gratuitamente. Ayúdame a entender tu principio de siembra y cosecha.

Multiplica mis esfuerzos mientras aprendo a soltar. ¡Enséñame a soltar! Enséñame lo que el granjero ha aprendido. Ayúdame a soltar la semilla que tengo en mi mano. Ayúdame a sembrar mi tiempo. Haz parecer que hay más horas en cada día. Permíteme entender el principio de los primeros frutos. Al darte a ti primero, mis esfuerzos serán multiplicados. Cuando vea una necesidad, libera en mí el espíritu de la generosidad para satisfacer esa necesidad. Dame ojos para ver las necesidades que me rodean cada día. Dame oídos para escuchar los gritos de los indefensos, de los huérfanos y las viudas. Deja que cada día yo sea un testimonio del pilar de la generosidad. Expulsa de mi vida cualquier sombra de codicia.

EL PILAR DE LA GENEROSIDAD

"No seas vanidoso, seguro de tu propia sabiduría. Por el contrario, confía en el Señor, reveréncialo y apártate del mal; si así lo haces, se te renovarán la salud y la vitalidad. Honra al Señor dándole la primera porción de todos tus ingresos y Él llenará tus graneros de trigo y cebada hasta rebosar y tus barriles de los mejores vinos."

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 3

EL TERCER VOTO

JURO TRABAJAR ARDUAMENTE Y RESISTIR LA PEREZA.

"El más grande es quien sirve. Mi voto de arduo trabajo es fuerte, pero también debo ver la alegría que viene con el servir, haciendo las pequeñas cosas que importan."

Gracias, Señor, por darme otro día para expresar mi regalo para el mundo. Y ¿Cómo haré esto? Trabajando duro, haciendo que cada momento cuente. Déjame elegir ser testimonio de trabajo arduo y de servicio. Déjame elegir dar más de lo que se me pide. No porque lo esté haciendo para el hombre, sino porque lo estoy haciendo para honrar tu principio eterno. Cada día dame la oportunidad de servir. Desarrolla en mí la reputación de ser sirviente; alguien que está constantemente dando más de lo que se le pide. Dame la oportunidad de trabajar y sudar para tu gloria. Que tus bendiciones se manifiesten mientras estoy firme en esta verdad. Arduo trabajo y la habilidad de trabajar arduamente son, ambos, regalos tuyos. Tu Reino será conformado por gente productiva que hará las cosas de corazón, como para ti, Señor.

EL PILAR DEL TRABAJO DURO

"La ganancia mal adquirida no produce felicidad duradera; la vida honrada, sí. ¿Conoces a algún hombre trabajador? Tendrá éxito y se codeará con los reyes. Los perezosos empobrecen pronto; los que trabajan empeñosamente se enriquecen. Trabaja con empeño y serás dirigente; sé perezoso y nunca triunfarás. El joven prudente aprovechará la ocasión, pero qué pena da ver al que se duerme y deja pasar la oportunidad."

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 4

EL CUARTO VOTO

JURO SER HUMILDE Y RESISTIR EL ORGULLO.

El orgullo se arrastra hacia nuestro interior inesperadamente. Yo debo ser ejemplo de humildad. Señor, ayúdame a ejercitar el rasgo característico de la humildad. Ayúdame a hacer que la gente se sienta importante y amada. Ayúdame a comprender esta verdad: 'La humildad es vista únicamente cuando nos comparamos con tu grandeza'. Tú eres el creador de todo lo que se ve y lo que no se ve. Tú me has dado cada día para que yo pueda mostrar tu amor y preocupación incondicional por todos. Mis ojos han sido abiertos para ver la belleza de la naturaleza. Déjame someterme a ti y pedirte que me guíes en cada transacción personal y de negocios. Toma tu cincel y esculpe tu imagen en mi vida. Juro ser humilde y expulsar el orgullo, que es enemigo de la humildad. Ayúdame a transformarme a tu imagen.

EL PILAR DE LA HUMILDAD

"La humildad y la reverencia para con el Señor te traerán sabiduría, honra y larga vida. Cuando el hombre procura agradar a Dios, Dios hace que hasta sus peores enemigos estén en paz con él. Ya que el Señor dirige nuestros pasos, ¿por qué tratar de comprender cuanto ocurre en el camino?"

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 5

EL QUINTO VOTO

JURO PLANIFICAR CON ANTICIPACIÓN Y RESISTIR LA IMPULSIVIDAD.

Yo soy un oportunista. Eso puede hacerme impulsivo. Señor, has puesto tu plan en acción desde la fundación de la tierra. Yo reconozco que tú eres el estratega supremo. Entendiste el plan para la humanidad, los tiempos pasados y los que están por venir. Planificaste para la eternidad. Enséñame a hacer lo mismo. Destruye mi impulsividad. Permíteme ser efectivo en la manera que gobierne mi vida. Enséñame a planificar, no sólo en los negocios, sino también a planificar sabiamente para las necesidades de mi familia. Ayúdame a ser conocido como una persona que escribe las cosas y que no confía sólo en la débil memoria. Ayúdame a planificar mi trabajo y luego a trabajar mi plan. Cuando comienzo mis proyectos, ayúdame a seguirlos hasta terminarlos. Permíteme escuchar estas palabras un día: "Bien hecho, mi fiel y buen sirviente". Hazme un planificador efectivo. Juro siempre planificar y nunca ser impulsivo otra vez. Ilumina mi alma.

EL PILAR DE LA PLANIFICACIÓN EFECTIVA

"Toda empresa y persona tienen por fundamento planes sensatos; se fortalecen mediante el sentido común y prosperan manteniéndose al día en todo."

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 6

EL SEXTO VOTO

JURO EJERCER SENTIDO COMÚN Y RESISTIR LA CONFUSIÓN.

He elegido una manera superior de pensar. Muchas veces mi mundo se ve nublado con áreas de compromiso y confusión. Señor, por favor, dame una mente clara y habilidad para escuchar tu voz de sentido común, clara y concisa. Déjame ver los límites negros y blancos que has puesto ante mí. Que la sabiduría reine en mi corazón para que yo sea capaz de actuar y reaccionar correctamente. Desarrolla mis ojos espirituales para poder ver y mis oídos para poder escuchar tu voz tranquila y humilde. Dame el don del conocimiento de la revelación. Muéstrame que eres el revelador de todas las cosas. En cuanto este voto de sentido común toma control de mi vida, dame la capacidad para que yo pueda juzgar motivos y métodos. Dame percepción y perspicacia que me permitirán ver el motivo detrás de todas las situaciones y eventos. Permíteme juzgar todas las cosas a la luz de la eternidad. Enséñame a escuchar antes de hablar. En tanto que me convierto en una persona de sentido común, permíteme escuchar tu voz de sabiduría.

EL PILAR DEL SENTIDO COMÚN

"El hombre que discierne el bien del mal y tiene buen juicio y sentido común, es más feliz que el inmensamente rico, porque su sabiduría es mucho más valiosa que las joyas preciosas."

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

SEMANA 7

EL SÉPTIMO VOTO

JURO TENER DOMINIO PROPIO Y RESISTIR LOS EXCESOS.

Está dicho que las pequeñas zorras estropearán la vid. Lo mismo puede ser dicho de las palabras, las acciones y elecciones que pueden destruir mi correcta manera de vivir. El exceso destruye individuos, familias y naciones. Los seis votos que he expresado proveerán un cimiento fuerte. ¡El séptimo voto lo protegerá! Señor, ayúdame a ver claramente las trampas del enemigo. Que mi carácter sea mi protección. Que el dominio propio continúe siendo la piedra angular de mi camino. Ayúdame a controlar mis palabras. Restringe mis emociones. Ayúdame a ser rápido para llegar a un acuerdo con mis adversarios. Que mi suave respuesta aleje la ira. Enséñame el poder del dominio propio. Ayúdame a proteger mis sentimientos. Ayúdame a buscar tu voluntad y propósito mientras enfrento cualquier obstáculo o situación. Gracias por desarrollar en mí una vida construida sobre tus pilares del éxito. Que los siete pilares me guíen como una brújula y que los siete votos destruyan a los enemigos de las promesas que ahora he hecho.

EL PILAR DEL DOMINIO PROPIO

"El hombre que no se domina se halla tan indefenso como una ciudad sin murallas. No sigas el ejemplo de los malvados. Evita sus guaridas; apártate de ellos, ve a otra parte. Porque los malvados no duermen hasta realizar su fechoría diaria; no pueden reposar antes de hacer que alguien tropiece y caiga. Por sobre todo, guarda tus sentimientos, porque ellos influyen en la totalidad de tu vida."

- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____
- ☐ _____

Control de lectura diaria	L	M	M	J	V	S	D

La Reunión de las Águilas

Si has completado este desafío, estamos haciéndote una invitación. Únete a Néstor y al equipo para esparcir el mensaje de los 7 Votos alrededor del mundo.

Envíanos un correo electrónico y nosotros te enviaremos un bello Certificado-Pilar, que te califica como una persona de influencia e integridad... un miembro de La Mesa Redonda Global... La Reunión de las Águilas.

gatheringofeagles@lared.org

Una nota personal de Bernie Torrence

Hace más de 20 años, me pidieron que capacitara a personal de ventas y gerentes en la nación de Guatemala. Estábamos trabajando con una compañía que se convertiría en el Centro Internacional para el Desarrollo Personal. Fui a desafiar a la gente con un testimonio verdadero de crecimiento y éxito de nuestra compañía. Ellos querían que compartiera el corazón de un emprendedor, que les enseñara conceptos de emprendimiento y la manera como ellos podrían ser usados en América Latina.

Como estábamos trabajando principalmente con personal de ventas y gerentes, pensé que sería un maravilloso ejercicio tomar los principios y valores usados en nuestra corporación, que comenzó con una inversión de 7,000 dólares y creció para ser vendida por 15 millones de dólares, valor que adquirió en tan sólo 15 años. Ese fue un crecimiento neto de un millón de dólares cada año. Esta historia, que involucra a mis seis socios con quienes iniciamos el negocio, es verdadera y poderosa. Cada uno poseíamos un don único.

El marco de trabajo, del libro que acabas de leer, es absolutamente fiel a la versión original; sin embargo, había un personaje ficticio llamado Jorge Sánchez, que había venido a nuestro país buscando las claves para la transformación de su nación, basada en ética y valores. En esa versión del libro, Jorge era el héroe, el estudiante, el precursor de esperanza que llevaría este mensaje a una nueva generación.

¡Puedes imaginar lo emocionado que yo estaba cuando, en 2011, Néstor Ochoa, un nativo de Colombia, se convirtió en el Jorge Sánchez de la vida real! Su impulso y entusiasmo por entender, lo pusieron en una misión para conocer a las 8 personas representadas en esta historia. Él las ha entrevistado a todas ellas, al igual que a sus familias y trajo este manuscrito a la vida. Naturalmente, así como en cualquier trabajo ficticio, ha habido libertades creativas, llevadas tan lejos como aquellas relativas a tiempo y lugar; pero la esencia de la historia y hazaña de éxito es absolutamente verdadera. ¡Hubo siete pilares; hay un Néstor Ochoa de la vida real y estos principios están siendo llevados alrededor del mundo!

Confío en que implementarás estas verdades en tu vida, así como Néstor Ochoa lo hace en la suya.